



**UNAP**



FACULTAD DE CIENCIAS FORESTALES

ESCUELA PROFESIONAL DE INGENIERÍA FORESTAL

TESIS

**“ESTADO ACTUAL DE COMERCIALIZACIÓN DE MADERA ASERRADA Y  
VALOR AGREGADO, EN DEPÓSITOS UBICADOS EN EL ÁREA  
METROPOLITANA DE LA CIUDAD DE IQUITOS – 2022”**

PARA OPTAR EL TÍTULO PROFESIONAL DE  
INGENIERO FORESTAL

PRESENTADO POR:

**JOSE MIGUEL CASIQUE MURAYARI**

ASESOR:

**Ing. SEGUNDO CORDOVA HORNA, Dr.**

IQUITOS, PERÚ

2024



**ACTA DE SUSTENTACIÓN DE TESIS Nº 011-CCGyT-FCF-UNAP-2024**

En Iquitos, en la sala de conferencias de la Facultad de Ciencias Forestales, a los 07 días del mes de febrero del 2024, a horas 10:00 am., se dio inicio a la sustentación pública de la tesis: "ESTADO ACTUAL DE COMERCIALIZACIÓN DE MADERA ASERRADA Y VALOR AGREGADO, EN DEPÓSITOS UBICADOS EN EL ÁREA METROPOLITANA DE LA CIUDAD DE IQUITOS - 2022", aprobado con R.D. Nº 0335-2022-FCF-UNAP, presentado por el bachiller JOSE MIGUEL CASIQUE MURAYARI, para optar el Título Profesional de Ingeniero Forestal, que otorga la Universidad de acuerdo a Ley y Estatuto.

El jurado calificador y dictaminador designado mediante R.D. Nº 0014-2024-FCF-UNAP, está integrado por:

Ing. José Antonio Escobar Díaz, Dr. : Presidente  
Ing. Carlos Luis Vásquez Flores, Dr. : Miembro  
Ing. Jarlin Arellano Valderrama, M.Sc. : Miembro

Luego de haber escuchado con atención y formulado las preguntas necesarias, las cuales fueron respondidas: *Adelantadamente*.....

El jurado después de las deliberaciones correspondientes, llegó a las siguientes conclusiones:

La sustentación pública y la tesis han sido: *Aprobada*..... con la calificación de *Belewo*.....

Estando el bachiller apto para obtener el Título Profesional de Ingeniero Forestal.

Siendo las *11.00*..... Se dio por terminado el acto *Ordinario*.....

Ing. JOSÉ ANTONIO ESCOBAR DÍAZ, Dr.  
Presidente

Ing. CARLOS LUIS VÁSQUEZ FLORES, Dr.  
Miembro

Ing. JARLIN ARELLANO VALDERRAMA, M.Sc.  
Miembro

Ing. SEGUNDO CORDOVA HORNA, Dr.  
Asesor


**ESCUELA DE FORMACIÓN PROFESIONAL DE INGENIERÍA FORESTAL**

**"ESTADO ACTUAL DE COMERCIALIZACIÓN DE MADERA ASERRADA Y  
VALOR AGREGADO, EN DEPÓSITOS UBICADOS EN EL ÁREA  
METROPOLITANA DE LA CIUDAD DE QUITOS – 2022"**

**MIEMBROS DEL JURADO**



.....  
Ing. José Antonio Escobar Díaz, Dr.  
Presidente  
REGISTRO CIP N° 18610



.....  
Ing. Carlos Luis Vásquez Flores, Dr.  
Miembro  
REGISTRO CIP N° 28419



.....  
Ing. Jarlin Arellano Valderrama, M.Sc.  
Miembro  
REGISTRO CIP N° 65945



.....  
Ing. Segundo Córdova Horna, Dr.  
Asesor  
REGISTRO CIP N° 65032

NOMBRE DEL TRABAJO

**FCF\_TESIS\_CASIQUE MURAYARI.pdf**

AUTOR

**JOSE MIGUEL CASIQUE MURAYARI**

RECUENTO DE PALABRAS

**6402 Words**

RECUENTO DE CARACTERES

**32066 Characters**

RECUENTO DE PÁGINAS

**34 Pages**

TAMAÑO DEL ARCHIVO

**1.3MB**

FECHA DE ENTREGA

**Apr 29, 2024 12:11 PM GMT-5**

FECHA DEL INFORME

**Apr 29, 2024 12:12 PM GMT-5**

● **6% de similitud general**

El total combinado de todas las coincidencias, incluidas las fuentes superpuestas, para cada base de datos.

- 5% Base de datos de Internet
- Base de datos de Crossref
- 5% Base de datos de trabajos entregados
- 0% Base de datos de publicaciones
- Base de datos de contenido publicado de Crossref

● **Excluir del Reporte de Similitud**

- Material bibliográfico
- Coincidencia baja (menos de 10 palabras)

## **DEDICATORIA**

Esta tesis va dedicada a mi familia, a mi compañera de vida Sonia Amina Castro Marin, a mis adorados hijos Dirk Justin y Dilan Jhosue por ser mi mayor fuente de inspiración; su apoyo incondicional, su confianza y sacrificio son el motor que me impulsa a alcanzar mis metas. Con la misma gratitud se la dedico a todas aquellas personas que me han inspirado, que han confiado en mí y en mis capacidades, gracias por motivarme a seguir adelante incluso cuando los obstáculos parecían insuperables. Sus acciones generó un impacto invaluable en mi vida y siempre llevaré presente sus grandes y acertados consejos en mi mente y corazón.

## **AGRADECIMIENTO**

En primer lugar, doy infinitamente gracias a Dios por la vida, la salud y por darme la oportunidad de superar las dificultades la cual me permite continuar uno de los anhelos más deseados y poder llegar a esta etapa tan importante de mi vida.

Mi gratitud hacia la Universidad Nacional de la Amazonia Peruana y sobre todo a la plana de docentes de la prestigiosa Facultad de Ciencias Forestales por, su tiempo, dedicación y sobre todo por impartir sus conocimientos que constituyen la base de mi vida profesional, del cual me siento profundamente orgulloso.

## ÍNDICE GENERAL

<b>PORTADA</b>	i
<b>ACTA DE SUSTENTACIÓN</b>	ii
<b>FIRMA DE JURADOS</b>	iii
<b>REPORTE DEL INFORME DE SIMILITUD</b>	iv
<b>DEDICATORIA</b>	v
<b>AGRADECIMIENTO</b>	vi
<b>ÍNDICE GENERAL</b>	vii
<b>INDICE DE TABLAS</b>	ix
<b>INDICE DE FIGURAS</b>	x
<b>RESUMEN</b>	xi
<b>ABSTRACT</b>	xii
<b>INTRODUCCIÓN</b>	1
<b>CAPITULO I. MARCO TEORICO</b>	2
1.1 Antecedentes	2
1.2 Bases Teóricas	5
1.2 Definición de términos básicos	7
<b>CAPITULO II. METODOLOGÍA</b>	8
2.1 Diseño metodológico	8
2.2 Procedimiento de recolección de datos	8
2.3 Procedimiento y análisis de datos	9
<b>CAPITULO III. RESULTADOS</b>	10
3.1. Depósitos de madera Aserrada en Iquitos metropolitano	10
3.2. Especies aserradas que se comercializan	15
3.3. Origen de la madera aserrada	16
3.4. Calidad de la madera	16
3.5. Modalidad de venta al minorista	18
3.6. Precios de venta	18
3.7. Estado de formalización de las empresas madereras	20

<b>3.8. Oferta y demanda estimada de madera aserrada</b>	21
<b>3.9. Productos sustitutos</b>	23
<b>CAPITULO V. DISCUSION</b>	26
<b>CAPITULO VI. CONCLUSIONES</b>	30
<b>CAPITULO VII. RECOMENDACIONES</b>	32
<b>CAPITULO VIII. FUENTES DE INFORMACION</b>	33
<b>ANEXOS</b>	37
<b>Anexo 1: Depósitos y Establecimientos Comerciales en Iquitos</b>	
<b>    Metropolitano actualizado al año 2023</b>	38



## INDICE DE TABLAS

<b>No.</b>	<b>Pág.</b>
01. Número de depósitos en Iquitos metropolitano	12
02. Establecimientos que comercializan madera aserrada en San Juan	13
03. Establecimientos que comercializan madera aserrada en Iquitos	14
04. Establecimientos que comercializan madera aserrada en Punchana y Belén	15
05. Precios promedio de las diferentes especies en centros de comercialización	21
06. Cálculo de volumen de ventas de madera aserrada estimada	23

## INDICE DE FIGURAS

<b>No.</b>	<b>Pág.</b>
<b>01.</b> Depósito de madera ubicado en la Avenida del Ejercito (Moronacocha)	11
<b>02.</b> Depósito ubicado en avenida del Ejercito y Avenida Navarro Cauper	12
<b>03.</b> Número de Depósitos y porcentajes en Iquitos Metropolitano	13
<b>04.</b> Número de establecimientos y porcentajes que comercializan madera aserrada en el distrito de San Juan	14
<b>05.</b> Número de establecimientos y porcentajes que comercializan madera aserrada en el distrito de Iquitos	15
<b>06.</b> Número de establecimientos y porcentajes que comercializan madera aserrada en los distritos de Punchana y Belen	16
<b>07.</b> Calidad de madera con presencia de rajaduras, hongos y descalibrado	18
<b>08.</b> Presencia de hongo negro y faltante de madera en los extremos	18
<b>09.</b> MDF y tableros aglomerados	24
<b>10.</b> Construcciones utilizando Recowood	25

## RESUMEN

El presente estudio, se realizó en los depósitos de madera y valor agregado establecidos en la ciudad de Iquitos metropolitano, con la finalidad de conocer cuál es el estado actual de los depósitos que comercializan madera aserrada y valor agregado ubicados en el área metropolitana de la ciudad de Iquitos. De los resultados obtenidos se tiene que existen 101 establecimientos comerciales dedicados a la venta de madera aserrada reconocidos por la autoridad competente (GERFOR) de los cuales 57% se encuentran ubicados en el distrito de San Juan, 27% en Iquitos, 12% en Punchana y 4% en el distrito de Belén. Se comercializan en mayores volúmenes 12 especies forestales como pashaco, tornillo, quillosa, quillobara, requia, catahua, marupa cedro, moena, capinuri, cumala; así como otros productos con valor agregado, en volúmenes bajos y en otros casos simplemente al estado natural.

La calidad de la madera es de baja calidad y corresponde en un alto porcentaje a maderas de tercera calidad y rechazos. Las empresas son legales en el 100% se encuentran registradas en SUNAT y GERFOR pero si existe un alto porcentaje de informalidad. El volumen estimado de ventas de madera aserrada es 8 840 393 pt con un monto en soles de S/. 14 976 000.

Existen diversos productos sustitutos de la madera que los mismos que vienen bajando los niveles de consumo de la madera orgánica.

**Palabras claves:** Estado actual, comercialización, madera aserrada, valor agregado, depósitos, Iquitos

## ABSTRACT

The present study was carried out in the Wood and value-added warehouses established in the metropolitan city of Iquitos, with the purpose of knowing the current state of the warehouses that sell sawn wood and value-added located in the metropolitan área of the city of Iquitos.

From the obtained results, there are 101 commercial establishments dedicated to the sale of sawn wood recognized by the competent authority (GERFOR), of which 57% are located in San Juan district, 27 in Iquitos, 12% in Punchana and 4% in Belen district. 12 species such as pashaco, tornillo, quillosisa, quillabara, requia, catahua, marupa cedro, moena, capinuri, cumala are marketed in larger volumes; as well as other products with added value, in low volumes and in other cases simply in the natural state.

The quality of the wood is of low quality and corresponds in a high percentage to third quality woods and rejections. The companies are 100% legal, they are registered in SUNAT and GERFOR, but there is a high percentage of informality. The estimated sales volumen of sawn wood is 8,840,393 pt with an amount in soles of S/. 14,976,000. There are various wood substitute products that are lowering the consumption levels of organic wood.

**Keywords:** Current status, commercialization, sawn wood, added value, deposits, Iquitos.

## INTRODUCCIÓN

Iquitos metropolitano cuenta con 68 depósitos dedicados a la venta de madera aserrada y valor agregado, en la región Loreto, de acuerdo a registros del SERFOR se cuentan con 108 depósitos lo que implica que Iquitos metropolitano cuenta con el 63 % de estos centros de comercialización por tanto la problemática de estos puede ser inferida a toda la región Loreto;

Los depósitos existentes comercializan madera aserrada, madera redonda y cuentan con algunos productos que tiene valor agregado, en el mercado local es bastante informal así por ejemplo estos depósitos en su gran mayoría no extienden boletas de venta o facturas a los parroquianos que comprar estos productos. La madera aserrada y otros productos que comercializan procede de aserraderos de la provincia y estos no garantizan un producto de buena calidad lo que implica alto riesgo de comprar productos de baja calidad sin poder hacer los reclamos que corresponden.

Muchos de los depósitos expendedores de estos productos, laboran en forma ilegal o no están formalizados lo que de alguna manera genera pérdida de impuestos al fisco, productos de baja calidad y mayor trabajo para los talleres de carpintería.

Esta problemática nos lleva a plantear posibles soluciones para ello consideramos necesario conocer cuál es el estado actual de los depósitos que comercializan madera aserrada y valor agregado ubicados en el área metropolitana de la ciudad de Iquitos

## **CAPITULO I. MARCO TEORICO**

### **1.1 Antecedentes**

En su estudio de investigación de 2020, cuyo propósito fue realizar un análisis socioeconómica y técnica de la transformación primaria de la madera en la ciudad de Jaén, La población y muestra del estudio fue de doce plantas de aserrio que se encontraban vigentes. Los resultados señalan que las plantas de transformación se encuentran en la categoría de pequeñas, personal no especializada, sin medidas de bioseguridad, con escasos créditos por parte de la banca comercial, como consecuencia del mismo, el nivel de producción es bajo. En el aspecto técnico, se observa la falta de maquinaria y tecnología adecuada, la ausencia de mantenimiento preventivo, los productos no están estandarizados y de baja calidad. Al termino Finalmente, al termino de la investigación se presentó recomendaciones para mejorar las condiciones laborales, y de esa manera por mejorar el ritmo de la producción de las plantas de transformación primaria en la zona del estudio. En este sentido la investigación precisas recomendaciones para su análisis correspondientes de la plana jerárquica de estas plantas por consiguiente se recomienda a los directivos de los aserraderos, tomar en consideración para su posterior implementación. (Arzapalo, 2020, p. 82).

En el 2015, en un trabajo, a fin de poder analizar, los diferentes cadenas de valor en ciertos depósitos y lugares de transformación primaria en la ciudad de Pereira, donde se llevó a cabo la el análisis de reglamentos relacionados a la actividad forestal y cómo está se encuentra en estos momentos el sistema de control y vigilancia y como viene dando el tráfico

ilegal de madera en el municipio de Pereira y como el ente rector contrarresta por parte de la autoridad denominada Corporación Autónoma Regional de Risaralda, lo que precisa un aporte significativo para tomar medidas que ayudan a los almacenes a tener una mejor comprensión de la situación y así lograr la comercialización de madera y de bambú de forma legal (Britton y Holguin, 2015, p. 11)

Las mejoras prácticas ambientales para los depósitos y sitios de transformación de madera y guadua en Pereira nos facilita poder realizar las actividades en cada lugar de forma secuencial, de manera que la comercialización sea de forma legal y responsable, el mismo que nos permita estar en armonía con el entorno ambiental, y a todos los actores involucrados en la trazabilidad forestal. Según Britton y Holguin (2015), la página 11

En su investigación el 2015, realizado en las instalaciones de las empresas de primera transformación, cuya ubicación se encuentran en el distrito de Iquitos, a fin de poder de caracterizar estas empresas y poder evaluar la situación en la que se encuentran en este momento las precitadas industrias. Los resultados nos señalan que el personal que trabajan en los diferentes empresas de transformación primaria, la mayor cantidad se ubican sin nivel de conocimiento 966 (77,09%), nivel tecnológico 186 (14,84%) y, en menor porcentaje con estudios superiores 101 (8,06%).

El 86,36% de estas empresas tiene como principal línea de producción a la conversión de madera en tablas, 27,27% al proceso de eliminación del

agua en la madera; 13,64% al reaserrado y el 4,54% se dedica a la trabajabilidad y al laminado 04 empresas (18,18%). La obtención de abastecerse de madera lo realizan con permisos forestales; el (72.72%) de concesiones de terceros y 06 (27.27%) de sus propias terrenos que han adquirido en concesiones. De la totalidad de maquinas que están en actividad, 24 están de acorde a la competitividad (17,4%). 79 son ciertos años de antigüedad (57,2%) y 35 (25,4%) máquinas muchos años de usos. Las especies que suelen comercializar son:19 (86,36%) cumala; tornillo 15 (68,18%); marupa 12 (54,54%) y la capirona 07 (31,82%); capinuri 06 (27,27%); quillosa 03 (13,63%); andiroba y catahua 02 (9,09%) y las restantes maderas con 01 (4,54%). (Baneo, 2015. pp, 40,41)



## 1.2 Bases Teóricas

De acuerdo a la manifestado por Schrewe (1981), el proceso de aserrado primario es una etapa en la cual la madera es convertida en tablas o tablones a través de una sierra de cinta, la misma que en esta condición de esta primera etapa se obtiene el grosor de la tabla que se requiere obtener (p.11)

De acuerdo a Serrano, (2003, p,15), señala que el aserrado es una etapa de la transformación primaria que se realiza a una madera en troza posterior a su extracción del bosque. Este etapa es realizado a través de sierras de cinta, en algunos casos de sierras circulares de grandes dimensiones. La práctica nos muestra que por lo general se obtienen secciones de grandes dimensiones, para luego proceder en una próxima etapa la obtención de piezas con secciones más reducidas. Esta última del proceso de la cadena de conversión se denomina reaserrado y por ende se suele realizar con sierras de menor dimensión en aquellos lugares donde se comercializa denominado “depósitos”.

Según (CITEMADERA, 2008, p, 16), expresan algunas distinciones del perfil de las empresas de transformación primaria en el Perú, las que se puede señalar como: Problemática para poder obtener la materia prima. Maquinaria con muchos de antigüedad. Malas prácticas de afinamiento de maquinaria y afilados de las herramientas de corte. Escasas empresas poseen secadores artificiales de madera. Las trozas son transformadas sin tener en cuenta las tipologías y de esta forma respetar ciertas medidas de espesores, anchos y longitudes . Se aprovechan solamente las especies comerciales y no se proponen la utilización de otras especies alternativas. El coeficiente de

rendimientos en la transformación son bajos. Por lo general el mercado meta es de orden interno. Son pocas que ofertan al mercado exterior.

Ríos (2005, p, 15), expresa que los residuos en el proceso de conversión de madera, se denomina los despuntes, cantoneras, la corteza, el aserrín. Estos productos, suelen en la mayoría de los casos aglomerarse al no tener una utilización como valor agregado; los mismos que producen problemas en dichas empresas en la parte interna del mazo y a los alrededores que de una u otra forma producen ciertos efectos que contaminan al ambiente y la calidad de las aguas.

(CADESAM – GRMB, 2003, p,24), indican que en la región Loreto el sector forestal evidencia que de acuerdo al volumen un desencuentro entre el gran capital natural que expresan los recursos forestales de flora y fauna y su escasa contribución al PBI regional por ser la cadena productiva expresada en forma selectiva e irracional, la que está causando la deforestación de los bosques, sin un ordenamiento territorial de programas de recuperación y conservación. A esto lo agregamos el mínimo valor agregado de la al producto forestal, como consecuencia produce bajos niveles de rentabilidad económica.

La frase “cadena productiva de la madera” , se entiende al “conjunto de etapas y/o eslabones de aprovechamiento, transformación y comercialización de la madera” (Minaya et al. 2012).

## 1.2 Definición de términos básicos

**Aserrío:** Proceso de conversión de la madera en troza en tablas, con herramientas de corte con espesores, anchos y longitudes, en el menor tiempo posible y con el mínimo consumo de energía (JUNAC, 1989, p. 14).

**Depósitos:** Lugar donde se almacenan la madera y los productos relacionados con la madera que se utilizan en construcción y / o mejoras para el hogar . (Davila, 2020, p. 13).

**Comercialización:** Proporcionar a un producto las condiciones y vías de distribución para su venta. (Acuña *et.al* 2019, p.13),

**Madera aserrada:** Resultado del proceso de transformación de la madera redonda en tablas o tablonés . (Schrewe, 1981, p,17)

**Tableros OSB (Oriented Strand Board):** Material que se procesa al prensar las fibras cortas, largas y delgadas de la madera, las que suelen alinearse entre ella, para poder expresar una capa; la adición sucesivas de estas capas produce OSB. (Escuela de Ingeniería de Antioquia, (s/f)).

## CAPITULO II. METODOLOGÍA

### 2.1 Diseño metodológico

La presente investigación es de tipo exploratorio y nivel básico, la misma que trata de responder conocer al sujeto del estudio, en la situación actual de corte transversal, sin modificar dicha información.

#### 2.1.1. Diseño muestral

**Población y muestra.** Estará conformada por todos los depósitos de madera y valor agregado establecidos en la ciudad de Iquitos metropolitano y que para el presente estudio es de 101 establecimientos controlados por el SERFOR con el Gobierno Regional.

### 2.2 Procedimiento de recolección de datos

El procedimiento desarrollado estuvo basado en tres componentes

#### **Componente 1: Diagnóstico**

Se realizó una encuesta dirigida a los interesados (propietarios o gerentes de depósitos) para elaborar un diagnóstico sobre la realidad y conocer cuál es su opinión al respecto.

#### **Componente 2: Análisis de la información.**

La información obtenida y se analizó para identificar qué aspectos dentro de los depósitos de madera y valor agregado, establecidos en la ciudad de Iquitos metropolitano

#### **Componente 3: elaboración del informe final.**

Una vez analizada la información recogida se procedió a la elaboración del informe final para su exposición.

### **2.3 Procedimiento y análisis de datos**

La información recolectada , fue ordenada y procesada en la hoja de calculo Excell, las misma que luego fueron analizadas e interpretadas, de manera que se puedan llegar a ciertas conclusiones y propuestas de mejora al estudio..

## CAPITULO III. RESULTADOS

### 3.1. Depósitos de madera Aserrada en Iquitos metropolitano

La provincia de Maynas cuenta con una población citadina mayor de 500 000 habitantes, Iquitos metropolitano abarca cuatro distritos como son Maynas, San Juan, Punchana y Belén, el distrito de San Juan es el que agrupa el mayor número de depósitos, esto puede deberse a que el crecimiento población se orienta hacia el sur de la ciudad. (Figura 01, 02)



**Figura 01:** Depósito de madera ubicado en la Avenida del Ejercito (Moronacocha)

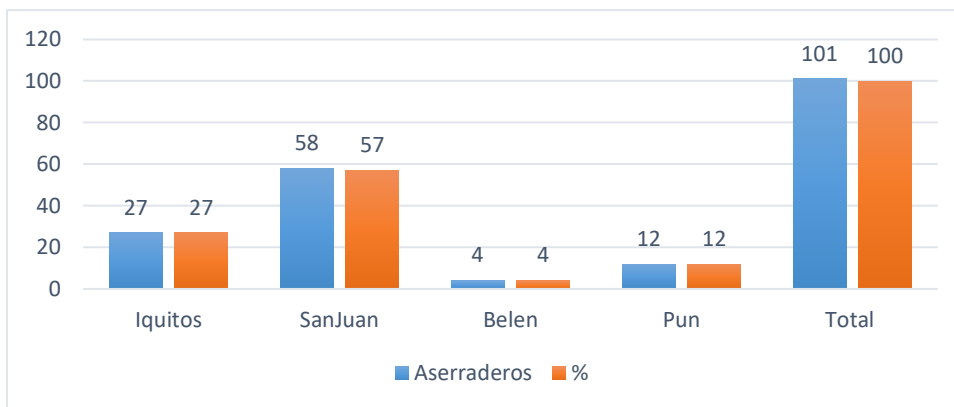


**Figura 02:** Depósito ubicado en Avenida Navarro Cauper

En la Tabla 01, figura 03, se observa que San Juan cuenta con 58 establecimiento que comercializan madera aserrada sumando el 57 % del total de depósitos seguido de Iquitos con 27 (27 %), Punchana con 12 (12%) y Belen con 4 (4%) del total.

**Tabla 01:** Número de depósitos en Iquitos metropolitano

<b>Distrito</b>	<b>Depósitos</b>	<b>%</b>
Iquitos	27	27
San Juan	58	57
Belen	4	4
Punchana	12	12
Total	101	100



**Figura 03:** Número de Depósitos y porcentajes en Iquitos Metropolitano

### 3.1.1. Depósitos de madera Aserrada en el Distrito de San Juan

El distrito de San Juan es uno de los más florecientes de la Provincia de Maynas, la ciudad vienen creciendo significativamente ya que es la zona con mayores posibilidades de crecimiento debido a sus áreas ligeramente onduladas, la comercialización de madera aserrada ha crecido en el distrito, hoy se vende este producto en 58 establecimientos comerciales los que se encuentran distribuidos de la siguiente manera:

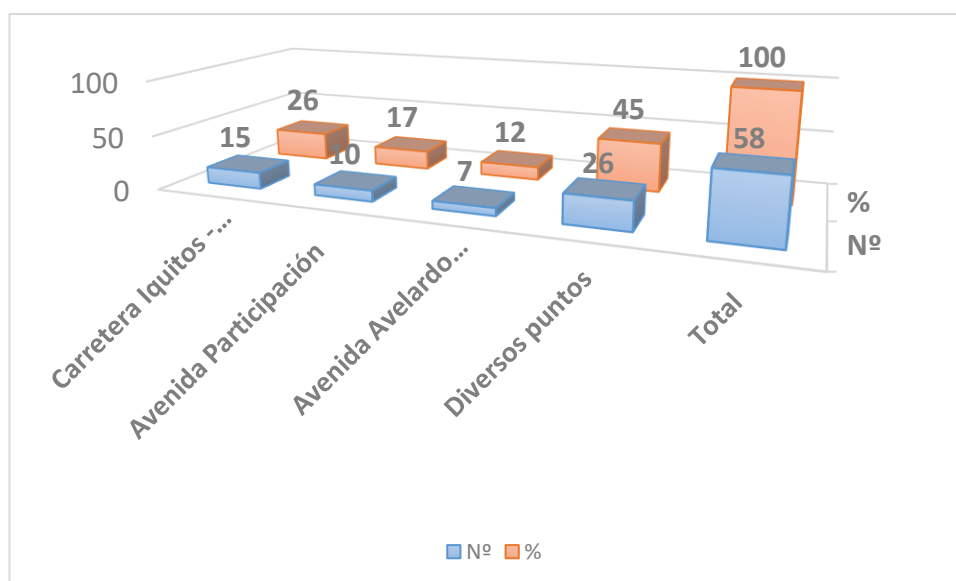
**Tabla 02:** Establecimientos que comercializan madera aserrada en San Juan

Ubicación	Nº	%
Carretera Iquitos - Nauta	15	26
Avenida Participación	10	17
Avenida Abelardo Quiñones	7	12
Diversos puntos del distrito	26	45
Total	58	100

En la carretera Iquitos – Nauta cuentan con 15 establecimientos registrados sumando el 26 % del total de establecimientos 58 (100%), la Avenida Participación cuenta con 10 establecimientos registrados sumando el 17 % del total, la Avenida Abelardo Quiñones cuenta con 7 establecimientos



sumando el 12 % del Total, el 45 % (26) se encuentran diseminados en diversos puntos (calles o avenidas) del distrito. (Tabla 02, figura 04).



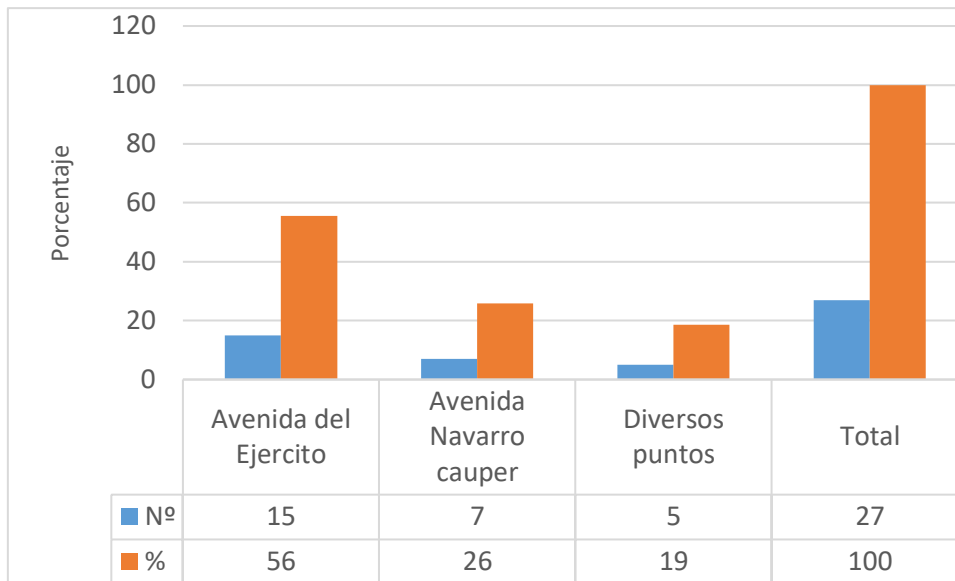
**Figura 04:** Número de establecimientos y porcentajes que comercializan madera aserrada en el distrito de San Juan

### 3.1.2. Depósitos de madera Aserrada en el Distrito de Iquitos

El distrito de Iquitos tiene un total de 27 establecimientos registrados, de los cuales el 15 (56 %) del total 27 (100 %) se encuentran ubicados en la Avenida del Ejército, 7 (26 %) se ubican en la Avenida Navarro Cauper y 5 (19%) se encuentran ubicados en diferentes puntos de la ciudad. (Tabla 03).

**Tabla 03:** Establecimientos que comercializan madera aserrada en Iquitos

Ubicación	Nº	%
Avenida del Ejército	15	56
Avenida Navarro Cauper	7	26
Diversos puntos	5	19
Total	27	100



**Figura 05:** Número de establecimientos y porcentajes que comercializan madera aserrada en el distrito de Iquitos

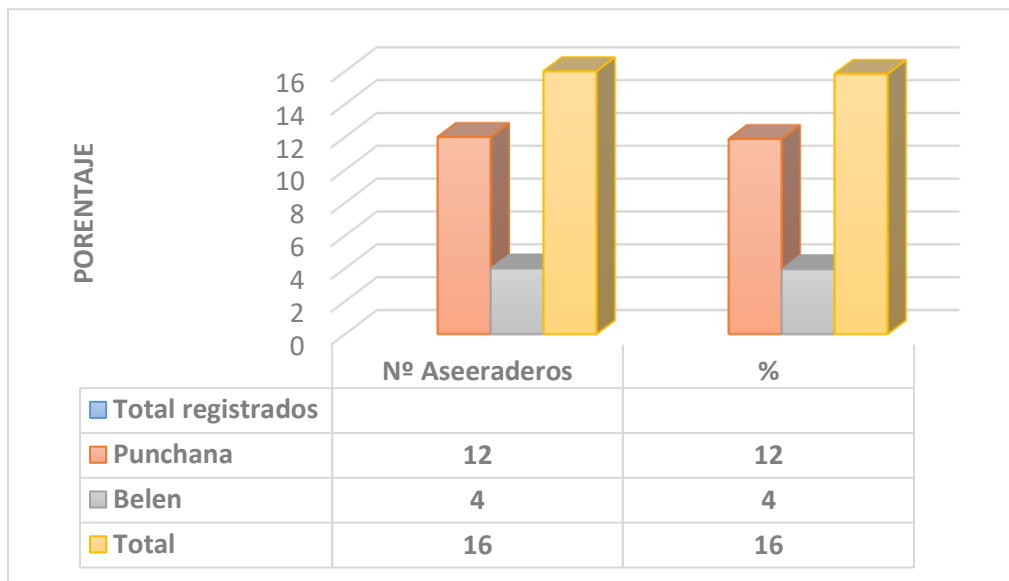
### 3.1.3. Depósitos de madera Aserrada en los distritos de Punchana y Belén

**Tabla 04:** Establecimientos que comercializan madera aserrada en Punchana y Belén

Distrito	N.º aserraderos	%
Punchana	12	12
Belén	4	4
Total	16	16

Iquitos metropolitano cuenta con 101 establecimientos que comercializan madera aserradas como ya lo hemos vistos en los cuadros y graficas anteriores, de este total solo 12 (12%) se encuentran ubicados en el distrito de Punchana y 4 (4%) en el distrito de Belen, los dos distritos suman 16 (16%) del total de 101(100%) (Tabla 04, figura 05).

Tanto el distrito de Punchana como Belen son los que cuentan con un número de centros de comercialización de madera aserrada muy pequeña debiéndose posiblemente a variables como crecimiento de la población básicamente y bajas economías concentrándose las mayores fuerzas económicas en Iquitos como San Juan.



**Figura 06:** Número de establecimientos y porcentajes que comercializan madera aserrada en los distritos de Punchana y Belen

### 3.2. Especies aserradas que se comercializan

En cuanto a las especies en su condición de madera aserrada que se comercializan en los depósitos de Iquitos metropolitano las que siempre están presentes en los depósitos son entre 10 a 12 especies existiendo otras pero que se expenden en volúmenes mínimos.

Las especies de mayor presencia son las siguientes:

Pashaco, tornillo, quillosa, quillabara, requia, catahua, marupa cedro, moena, capinuri, cumala, lupuna.

### **3.2.1. Otros productos que se comercializan**

Los depósitos de madera aserrada también comercializan otros productos en algunos casos con valor agregado y en otros casos simplemente al estado natural como

- Mueblería rustica como mesas, sillas, puertas, marcos de puerta
- Triplay
- Molduras diversas: Cornisas para techo, marcos para cuadros, madera machihembrada, traslapada, zócalos
- Tejidos de láminas delgadas de madera (petates)
- Mamparas rusticas

Los volúmenes que se comercializan son muy pobres por lo que no existe mayor información.

### **3.3. Origen de la madera aserrada**

La madera aserrada que se expende en los depósitos de la ciudad de Iquitos, tiene como procedencia los aserraderos ubicados en Puerto Masusa del distrito de Punchana, en San Juan y quienes abastecen en mayores porcentajes de volumen maderable a los depósitos ubicados en la Avenida Navarro Cauper que concentra un alto porcentaje de depósitos se adjunta relación de depósitos de la avenida Navarro Cauper

### **3.4. Calidad de la madera**

La calidad de la madera que se comercializa en los depósitos de Iquitos es baja calidad, se le comercializa bajo el nombre de madera para venta local o también como madera rechazada, la modalidad de adquisición de ese producto para la venta en los depósitos está basada en lotes que los aserraderos acumulan juntando piezas con alto porcentaje de defectos de madera que no les sirve para la venta al mayorista, los interesados (dueños de depósitos) visitan estos aserraderos y compran dichos lotes bajo la

modalidad de remate a precios relativamente bajos, la madera es trasladada en moto furgones a los depósitos correspondientes donde las comercializan al minorista, si el cliente es exigente y pide madera de buena calidad es necesario que el establecimiento lo solicita a su proveedor en calidad de pedido (Figuras 07,08)



**Figura 07:** Calidad de madera con presencia de rajaduras, hongos y descalibrado



**Figura 08:** Presencia de hongo negro y faltante de madera en los extremos

### **3.5. Modalidad de venta al minorista**

La venta al minorista en los depósitos consiste en ofrecer al público tablas, tablones, listones, madera corta de baja calidad en la mayoría de los casos, algunos depósitos tienen un porcentaje mínimo de madera de buena calidad que son vendidas a precios bastante altos.

El consumidor llega hasta estos centros de venta escoge lo que necesita, al preguntar el precio, el vendedor le da un precio por pieza mas no por volumen, es decir no se vende una pieza por el número de pt que tiene a un precio determinado sino que se vende por unidad a un precio ya establecido por el vendedor; no teniendo más alternativa el comprador procede a la compra pagando precios altos por madera de baja calidad no estandarizada., los mayores consumidores de este producto son los carpinteros como también empresas constructoras, y algunos ciudadanos comunes y corrientes que necesitan madera para determinados fines.

### **3.6. Precios de venta**

Los precios de la madera en los depósitos de Iquitos han sido calculados en función a la aplicación de fórmulas matemáticas como se observa en el ejemplo siguiente:

1 pieza de madera de 1 pulgada de espesor por 10 pulgadas de ancho y 13 pies de largo si fuera de la especie cumala es vendida a S/. 16.00 la unidad.

Con las medidas antes indicadas calculamos el volumen aplicando la siguiente formula:

$$\text{Volumen} = \text{Largo} * \text{ancho} * \text{espesor} / 12$$

$$\text{Volumen} = 11 \text{ pies tablares}$$

Precio de compra =S/- 17.00/pieza

Precio pt = 1.54 pt

Así tenemos que se ha calculado los precios de las siguientes especies que se comercializan:

Los precios que hoy tienen las diferentes especies aserradas en los establecimientos comerciales son los siguientes:

### **3.6.1. Precios de venta de madera aserrada en centros de comercialización de Iquitos metropolitano**

Tal como se observa en la tabla 05, los precios promedio de las maderas de las diferentes especies que se comercializan en los establecimientos de Iquitos fluctúan S/. 2.50 a 3.00 el pt en el caso de la madera dura larga comercial que incluye especies como quillosa, quillabara, tornillo, requia, moena, la listonería va desde S/. 2.72 a 3.00 la pt y la madera corta fluctúa entre S/. 0.80 a 1.00 el pt.

La madera suave como el pashaco, catahua, capinuri, cumala, lupuna la larga comercial varia 1.60 a 1.80 el pt., la historia tiene precio similar y la corta fluctúa entre S/. 0.50 a 0.70 por pt.

El cedro es la especie de mayor valor comercial y dada sus escasas este se cotiza en los establecimientos comerciales entre S/. 4.20 a 4.50 el pt de madera larga comercial, S/. 3.10 a 3.25 la listonería y S/. 2.10 a 2.20 la madera corta.

**Tabla 05:** Precios promedio de las diferentes especies en centros de comercialización

Característica	Especie	Larga Comercial /(S/.)	Listones (S/.)	Madera corta (S/.)
		Rango de Precios/pt	Rango de Precios/pt	Rango de Precios/pt
	Quillosa	2.50 - 3.00	2.72 - 3 .00	0.80 - 1.00
Madera dura	Quillabara	2.50 - 3.00	2.72 - 3 .00	0.80 - 1.00
(tablas)	moena	2.50 - 3.00	2.72 - 3 .00	0.80 - 1.00
	Tornillo	2.50 - 3.00	2.72 - 3 .00	0.80 - 1.00
	Requia	2.50 - 3.00	2.72 - 3 .00	0.80 - 1.00
	Cedro	4.5 - 5.0		
	Pashaco	1.60 - 1.80	1.60 - 180	0.50 - 0.70
madera suave	catahua	1.60 - 1.80	1.60 - 180	0.50 - 0.70
(tablas)	Capinuri	1.60 - 1.80	1.60 - 180	0.50 - 0.70
	Cumala	1.60 - 1.80	1.60 - 180	0.50 - 0.70
	Lupuna	1.60 - 1.80	1.60 - 180	0.50 - 0.70
Cedro	Cedro	4.20 - 4.50	3.10 - 3.25	2.10 - 2.20

### 3.7. Estado de formalización de las empresas madereras

La gran mayoría de los depósitos de madera son empresas personales formalizadas al 50 % porque si bien es cierto cuentan con un nombre de la empresa y un RUC, muchas de ellas no cuentan con las licencias y permisos municipales siempre operan con algún tipo de restricciones, así mismo la gran mayoría evita emitir boletas o facturas de compra venta con la finalidad de no pagar impuestos y contar con mayores ganancias económicamente hablando.

Al entrevistar a uno de los propietarios sobre el tema a la pregunta ¿Ud., porque no emite boletas de pago? la respuesta fue sencilla e incómoda a la vez, contestando **"Si quiere compre de lo contrario deje allí el**



**producto, no tengo ningún problema”** estas respuestas son muy comunes en este tipo de negocios

Solo cuentan con lo mínimo de los requisitos para aperturar el negocios como son constitución de la empresa y RUC, la gran mayoría no cuenta con registros sanitarios, licencia municipal y los establecimientos en los que tienen su mercadería para la venta son de alto riesgo debido a que en algunos casos son demasiado pequeños y estrechos en otros casos son simples áreas de terreno no acondicionadas para la venta corriendo el riesgo de accidente diversos, incendios, rotura de vigas , columnas u otros que puedan ocurrir.

Se puede concluir que estas empresas no están en condiciones de comercializar productos maderables por los diferentes motivos ya expuestos.

### **3.8. Oferta y demanda estimada de madera aserrada**

La oferta de la madera está en función al abastecimiento que los establecimientos puedan tener desde las plantas de transformación primaria, no se cuenta con registros de información por parte del ministerio de Agricultura - SERFOR por lo que no es posible señalar cuales son los volúmenes de venta en cada uno de estos establecimientos y solo estamos trabajando con valores estimados.

Se ha logrado obtener información verbal de venta en soles de los mismos propietarios de los establecimientos cuyo promedio está en S/. 600 por día, siendo así se ha considerado los precios de venta de las diferentes

especies, los tipos de especie y los montos estimados para calcular el volumen en pt.

En la tabla 06, se observa que se han vendido al minorista 8 840 393 pt con un monto en soles de S/. 14 976 000. Esta cantidad está referida al 80 % del total de los establecimientos considerando 26 días de labor en el mes y los 12 meses de año.

Se puede observar que la madera suave tiene más salida que la madera dura, siendo la razón más importante de su mayor venta el menor precio si la comparamos con la madera dura.

Dentro de las categorías se observar con claridad que la madera suave larga comercial es la de mayor salida y en un segundo lugar la madera suave listonería sin embargo el valor de facturación más alto corresponde a la madera suave larga comercial

**Tabla 06:** Cálculo de volumen de ventas de madera aserrada estimada

<b>Tipo de madera</b>	<b>Caracterización</b>	<b>pt</b>	<b>Precio Estimado (S/. )</b>	<b>Monto Estimado por categoría(S/.)</b>	<b>%</b>
Madera Dura		<b>2829033</b>		<b>5990400</b>	<b>40</b>
	Larga Comercial	1306996	2.75	3594240	60
	Listonería	523636	2.86	1497600	20
	Corta	998400	0.9	898560	20
madera suave		<b>5481656</b>		<b>8536320</b>	<b>57</b>
	Larga Comercial	3263887	1.7	5548608	65
	Listonería	1506409	1.7	2560896	30
	Corta	711360	0.6	426816	5
Cedro		<b>129704</b>		<b>449280</b>	<b>3</b>
	Larga comercial	77462	4.35	336960	75
	Corta	52242	2.15	112320	25
	Total	<b>8440393</b>	2.13	14976000	

### 3.9. Productos sustitutos

#### 3.9.1. Maderas oficiales

##### 3.9.1. 1. Tableros aglomerados y MDF

Existen diversos productos que vienen surtiendo al producto madera aserrada así tenemos que para la construcción de mueblería doméstica y empresarial se viene utilizando mucho la madera a base de restos de la misma más pegamentos, estos productos se utilizan principalmente en ebanistería, entre los más usados tenemos los aglomerados y el MDF que hoy se han convertido en la vedete de los productos a base de madera. Por su bajo costo y excelente diseño y belleza de fabricación, debemos tener en cuenta que los MDF son tableros de baja, media y alta densidad.



**Figura 09:** MDF y tableros aglomerados

### 3.9.1.2. OSB (Oriented strand Board)

Son tableros elaborados a base de viruta, consta de varias capas superpuesta a partir de virutas de maderas las que tienen un largo y ancho determinado y pueden ser de cuatro tipos según la humedad, resistencia y carga. (OSB 1, OSB 2, OSB 3, OSB 4)

**3.9.1.3.** Recowood consiste en material elaborado a base de material reciclado de desechos de plásticos utilizado para fabricación de escaleras, pisos, paredes y demás relacionados con la construcción civil.



**Figura 10:** Construcciones utilizando Recowood

3.10. Razones por las cuales no están formalizadas las empresas (depósitos de madera)

- Temor a la SUNAT al imponer sanciones que los obliga al pago de multas o impuestos al no tener un buen manejo del área contable

- Mucho interés del empresario para beneficiarse económicamente al no pagar impuestos, consideran que hay mayor beneficio
- Falta de interés del empresario por los excesivos temas de corrupción que se presentan en los diversos sectores de la economía
- Desconocimiento de los beneficios que podría tener el empresario al estar formalizado
- Desconocimiento del empresario en los tramites de la formalización o no están interesados en hacerlo
- Falta de visión empresarial

## CAPITULO V. DISCUSION

La madera fue uno de los recursos más importantes de Iquitos metropolitano por los volúmenes de madera que se extraían cuya producción siempre fue orientada hacia el mercado nacional y de exportación lo que generaba importantes ingresos de divisas para la región como para el país.

Los volúmenes de madera clasificados por calidad, donde para el mercado nacional se establecían las calidades de primera y segunda en las categorías de madera larga comercial y corta y para el mercado de exportación esta eran clasificadas en Calidad Fass (dos caras) equivalente a primera calidad, Selecta) una cara Fass y una selecta) Común N°1, y Común N.º 2 algunas veces también se vendía Común N.º 3. Los precios de estas maderas eran muy atractivos especialmente los ofrecidos por Canadá y en segunda línea EEUU, posteriormente en los años 90 se empieza a exportar al vecino país de México siendo los precios y condiciones de venta mucho más como dos comparado con los otros países indicados.

Los volúmenes que no alcanzaban los grados de calidad para el mercado nacional y de exportación, se orientaba a los almacenes de las empresas, para que posteriormente eran rematados a los carpinteros locales, empresas constructoras y otras para el consumo interno, esta modalidad de abastecimiento de madera viene ocurriendo desde hace muchos años atrás , en los años de 1980 se fueron estableciendo diversos depósitos de madera en diferentes puntos de la ciudad, los mismos que acondicionaban viviendas para colocar sus productos, en los años 1985 estos establecimientos se fueron concentrando en la avenida del Ejercito posteriormente en la avenida

Navarro Cauper debido a su pavimentación y en los últimos años en la Avenida Participación .

Desde aquellos años a la fecha no se han experimentado cambios importantes en cuanto a adecuación de locales para almacenar las maderas se sigue trabajando a la fecha en los mismos ambientes ya deteriorados por el paso de los años, ambientes despintados muchos de ellos percutidos en su paredes, ambientes sumamente sucios e incómodos tanto para el usuario como para el propietario. La madera que se vende es simplemente aserrada algunos depósitos venden otros productos como madera machimbrada, cornisas o molduras diversas, también algunos de los establecimientos venden madera redonda para estructuras de techo.

La falta de avance de este segmento de la actividad posiblemente se deba a la falta de capital para realizar mayores inversiones a las que tienen, a la falta de confianza y desconocimiento de las leyes casi la gran mayoría piensa que si ellos se convierten en empresas legales podrían tener mayores problemas, temor a la SUNAT por el cobro de impuestos que lo hace en forma sorpresiva solo impone multas y sanciones en forma virtual ya que nunca es posible hablar con un jefe para discutir la problemática que cada uno de ellos tiene imponiendo de esa manera sus normas sin mucha oportunidad de reclamo, en el caso de otras empresas de mayor envergadura este tipo de reclamos lo hacen con el apoyo de abogados ya que las empresas si están en capacidad de pagar lo que no sucede con las empresas pequeñas como las de este sector en estudio.

Otro de los grandes problemas que impide el crecimiento es la legislación forestal, tributaria, Municipal entre otras lo que implica una gran cantidad de documentación obstaculizando de esa manera la formalización de las empresas debido a las exigencias, en muchos casos cada documento que se pueda obtener viene acompañado de una comisión por trámite, comisión no contemplada en el Texto Único de procedimientos Administrativos.

En el presente estudio, se ha podido determinar que las especies que se vienen comercializando con el paso de los años algunas de ellas vienen desapareciendo en la comercialización debido a las prohibiciones establecidas por el estado como es el caso del cedro y la caoba, que si bien es cierto no se han extinguido sin embargo su comercialización es muy limitada ya que desde el año 2002 estas especies se han incluido en el apéndice II del CITES por ser consideradas especies amenazadas en peligro de extinción lo que implica un control estricto de las especies para el comercio internacional . otras especies como la cumala ha empezado a desaparecer de los depósitos debido a que los aserraderos locales ya no compran o compran muy poco esta especie debido a que Iquitos ya no cuenta como la empresa NAPSA , empresa que transportaba las carga de exportación de Iquitos a Centro y Norte América a cerrado las puertas habiéndose declarado en quiebra debido a que ya no contaba con los volúmenes de carga que tenía hasta antes de la nueva Ley Forestal y de Fauna Silvestre 29736, sumado a ello la empresa naviera se vio involucrada en transporte de madera ilegal, que siendo empresa que da servicio de transporte también tubo responsabilidad en el tema debido a que la ley bien o mal elaborado también responsabiliza al medio de transporte.



Cuando hablamos del origen de la madera que se comercializa en los depósitos de Iquitos, nos referimos que estas tiene procedencia de las diversas cuencas de los ríos de la amazonia que son muchas sin embargo de acuerdo a la legislación existente son otorgadas en determinadas áreas e involucran solo pequeñas partes de las cuencas amazónicas ya que la gran mayoría de áreas son ocupadas por comunidades nativas en algunos casos o en otras comunidades fantasmas de reciente creación las que cuentan con el apoyo de organizaciones ambientalistas externas o nacionales las que instruyen los comuneros con la finalidad de impedir la extracción de la madera, esta medida sumada a la ley forestal han generado la quiebra de muchas empresa estando el sector rumbo a la desaparición.

La informalidad es muy común en estos establecimientos considerando que estos se debe a que los propietarios de las empresas no tienen un buen asesoramiento técnico, contable, que les permita estar en regla con toda la documentación que corresponde, se visitaron muchos establecimientos y todos ellos carecen de condiciones para estimar los volúmenes de ventas en pt que se comercializan en los centros de venta, se ha estimado que al año se comercializan 8 840 393 pt de madera aserrada equivalente a 21 000 m<sup>3</sup> al año con un movimiento económico de S/. 14 976 000 anuales.

Consideramos que es una suma que no deja ser importante para la región es especial para Iquitos ya que se estima que da ocupación a 350 personas en forma directa que son cabeza de familia de las cuales dependen un aproximado de 1750 personas.

## CAPITULO VI. CONCLUSIONES

1. Existen 101 establecimientos comerciales dedicados a la venta de madera aserrada reconocidos por la autoridad competente (GERFOR) de los cuales 58(57%) se encuentran ubicados en el Distrito de San Juan, 27 (27 %) ubicados en el distrito de Iquitos, 12 (12%) en el distrito de Punchana y 4 (4%) en el distrito de Belén.
2. Se comercializan en mayores volúmenes las 12 especies forestales entre las que se encuentran la especie pashaco, tornillo, quillosa, quillabara, requia, catahua, marupa cedro, moena, capinuri, cumala
3. Se comercializan otros productos en algunos casos con valor agregado, pero en volúmenes muy pobres y en otros casos simplemente al estado natural como mueblería rustica mesas, sillas, puertas, marcos de puerta, Triplay molduras diversas como cornisas para techo, marcos para cuadros, madera machihembrada, traslapada, zócalos, petates, mamparas rusticas
4. La calidad de la madera que se comercializa en los depósitos de Iquitos es de baja calidad y corresponde en un alto porcentaje a maderas de tercera calidad y rechazos, las primeras calidades son enviadas para el mercado de la costa y sierra del Perú.
5. Las empresas son legales al 100% se encuentran registradas en SUNAT y GERFOR pero si existe un alto porcentaje de informalidad.
6. El volumen estimado de ventas de madera aserrada es 8 840 393 pt con un monto en soles de S/. 14 976 000.
7. Existen diversos productos sustitutos de la madera que los mismos que vienen bajando los niveles de consumo de la madera orgánica.

8. Razones por las cuales no están formalizadas las empresas (depósitos de madera): Temor a la SUNAT, interés del empresario para beneficiarse económicamente al no pagar impuestos, consideran que hay mayor beneficio, falta de interés del empresario por los excesivos temas de corrupción que se presentan en los diversos sectores de la economía, desconocimiento de los beneficios que podría tener el empresario al estar formalizado, desconocimiento de los tramites de formalización o no están interesados en hacerlo, falta de visión empresarial.

## **CAPITULO VII. RECOMENDACIONES**

1. La autoridad competente deberá ejercer un papel promotor del desarrollo para el caso de la industria de la madera con la finalidad de rescatar al débil sector que hoy tenemos
2. Los empresarios dedicados al rubro de comercialización de madera deben ser capacitados en medición forestal, administración y dirección de empresas y seguridad
3. La Universidad deberá cumplir un rol importante en capacitación y extensión forestal en lo que corresponde a comercialización de la madera

## CAPITULO VIII. FUENTES DE INFORMACION

Acuña, R; Cárdenas, H; Gutierrez, G; Huamanyauri, S. 2019. "Transformación y comercialización de madera sostenible proveniente de plantaciones forestales de cooperativas agrarias en la Región San Martín: Plan de Negocios para la empresa social Amazonía Justa SAC". Tesis presentada en satisfacción parcial de los requerimientos para obtener el grado de Maestro en Administración de Agronegocios. Universidad ESAN. Lima, 104 p.

Arzapalo, S. 2018. "Diagnóstico socioeconómico y técnico de los aserraderos en la localidad de Jaén - Cajamarca 2018". Tesis para obtener el título profesional de: Ingeniero Forestal. Universidad Nacional de Cajamarca Facultad de Ciencias Agrarias. Escuela académico profesional de Ingeniería Forestal filial Jaén. 91 p.

Baneo, I. 2015. Caracterización de los Aserraderos en los distritos de Iquitos, Punchana, San Juan y Belén". Universidad Nacional de la Amazonía Peruana. Tesis Ing. Forestal UNAP-Iquitos. 53 p.

BRITTON, N y HOLGUÍN, V. 2015. Buenas prácticas ambientales en los depósitos y sitios de transformación de madera y guadua en el municipio de Pereira. Proyecto de grado para optar por el título de Administrador del Medio Ambiente. Universidad Tecnológica de Pereira. Facultad de Ciencias Ambientales. Escuela de Ciencias Ambientales. Pereira. 159 p.

CADESAM - GRMB (2002) Diagnóstico del sector forestal de la región Loreto - Primera etapa, Iquitos, Perú, 198 p.

CITEMADERA (Centro de Innovación Tecnológica de la Madera, Perú). 2014.

Buenas prácticas en la Operación y Mantenimiento de la Sierra Cinta del Aserradero. Asociación Fondo de Investigadores y Editores. Lima, Perú. p 7 - 8.

CODESPA. 2010. Cadenas de valor “Creando vínculos comerciales para la erradicación de la pobreza. Madrid: CODESPA. 58 p

Davila, E. 2020. Especies forestales de mayor demanda en los aserraderos y depósitos de madera del Cantón Sucre – Manabí. UNIVERSIDAD ESTATAL DEL SUR DE MANABI FACULTAD DE CIENCIAS NATURALES Y DE LA AGRICULTURA CARRERA DE INGENIERIA FORESTAL. Jipijapa – Manabí – Ecuador. 31 p.

Del Aguila, E. Villaseca, M. 2008. “Situación de la industria maderera en Lima sur”. Línea de Desarrollo Económico del Programa Urbano de Desco.

Emedec (s/f). Maderas artificiales: Alternativas a la madera natural. (<https://www.emedec.com/maderas-artificiales-alternativas-a-la-madera-natural/>)

Escuela de Ingenieria de Antioquia. (s/f). Tableros OSB (Oriented Strand Board). <https://repositorioslatinoamericanos.uchile.cl/handle/2250/3776747?show=full>

GGGI. 2015. Cadenas de valor en el sector forestal del Perú. Informe diagnóstico y desarrollo estratégico, Global Green Growth Institute, Freiburg, Alemania, 67 p.

- Horst, S. 1980. Aspectos fundamentales del proceso de aserrío para lograr mayor productividad, calidad y beneficio económico” (Resumen) *In*: Seminario sobre extracción y transformación forestal (Pucallpa, 4-15-Nov-1980). Proyecto PNUD/FAO/PER/78/003. Documento de Trabajo No 07: 67-71. Lima-Perú. 80 p.
- JUNAC. 1989. Manual del Grupo Andino para aserrío y afilado de sierras cintas y sierras circulares. Junta del Acuerdo de Cartagena, Comunidad Económica Europea. Lima, Perú: 270 p.
- Méndez, P. 2005. Propuesta de Producción Limpia para un aserradero PyME de la comuna de Valdivia. Universidad Austral de Chile. Trabajo de Titulación presentado como parte de los requisitos para optar al Título de Ingeniero Forestal. Valdivia. Chile.70 p.
- Minaya, Arteaga y César. 2012. Línea base para estudio sobre la industria forestal maderera en el Perú. Dirección General Forestal y de Fauna Silvestre (DGFFS) del Ministerio de Agricultura. Lima. 56 p.
- Ministerio del Empleo y Trabajo, 2019. Cadena productiva de la madera: ocupaciones frecuentes y oferta formativa a nivel nacional. Primera edición. Lima, Peru. 53 p.
- Portocarrero, J. 2020. “Anàlisis de la cadena de valor de la producción de madera aserrada en Loreto como herramienta estratégica para identificar sus fuentes de ventaja competitiva, Loreto – Perú. 2020”. Tesis Ing. Forestal. FCF-UNAP. Iquitos. 63 p.

Rios, M. 2005. Manual de Buenas Prácticas de Manufactura para la Industria de Aserrió. Vice Ministerio de Comercio Exterior. Lima – Perú. 70 p.

Rodríguez, A y Kometer, R. 2012. Diagnóstico de la Cadena de Valor del Sector Forestal Maderable en la Región Ucayali. Organización Internacional del Trabajo. Ucayali – Perú . 58 p.

Salas, H. 2007. Industria maderera en el Perú. Universidad de San Martín de Porres Lima- Perú 2007. 78 p.

SERFOR (Servicio Nacional Forestal y de Fauna Silvestre, Perú). 2019. Mecanismos de trazabilidad de los productos forestales maderables (en línea). R.D.E. N° 230-2019-SERFOR-DE. Consultado 25 febrero . 2022. Disponible en [http://app.serfor.gob.pe/TransparenciaV2/consulta\\_documento.aspx](http://app.serfor.gob.pe/TransparenciaV2/consulta_documento.aspx).

Serrano, R. 2003. La industria forestal en Costa Rica y su desenvolvimiento. In: La industria y la comercialización de productos forestales en Latinoamérica. Tecnología en Marcha 16 (4): 13 - 26. Torregrosa S., R. S/F. Calidad conceptos y generalidades. [http://chguv.san.gva.es/Descargas/Gerencia/PlaniCalidad/Kiosco/Calidad\\_generalidades.pdf](http://chguv.san.gva.es/Descargas/Gerencia/PlaniCalidad/Kiosco/Calidad_generalidades.pdf). Consultado el: 14 de Febrero del 2007.

Schrewe, H. 1981. La industria del aserrío en el Perú. Proyecto PNUD/FAO/PER/78/003. Documento de Trabajo N° 8. Lima. Perú. 60 p.



## **ANEXOS**

**Anexo 1: Depósitos y Establecimientos Comerciales en Iquitos Metropolitano actualizado al año 2023**

Nº	Autorización	Nombre de empresa	Tipo - Deposito	Direccion	Distrito
1	16-LOR-MAY/AUT-EST-2020-020	MULTISERVICIOS DIAMANTE AZUL	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CARRETERA IQUITOS - NAUTA KM 1.5	SAN JUAN BAUTISTA
2	16-LOR-MAY/AUT-EST-2020-019	MADERERA Y SERVICIOS LUCIANITA 2	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CARRETERA IQUITOS - NAUTA KM 9	SAN JUAN BAUTISTA
3	16-LOR-MAY/AUT-EST-2020-023	INDUSTRIAL MADERERA LA RESTINGA EIRL	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AVENIDA ABELARDO QUIÑONEZ KM 5	SAN JUAN BAUTISTA
4	16-LOR-MAY/AUT-EST-2020-018	MADERERA L.V.	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AVENIDA NAVARRO CAUPER N 369 - 371	SAN JUAN BAUTISTA
5	16-LOR-MAY/AUT-EST-2020-017	MULLTISERVICIOS LIZ VANESA	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AVENIDA NAVARRO CAUPER N 285	SAN JUAN BAUTISTA

6	16-LOR-MAY/AUT-EST-2020-016	DAVID PINEDO DOLLY	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AVENIDA PARTICIPACION A - 9 PASAJE IVAN	SAN JUAN BAUTISTA
7	16-LOR-MAY/AUT-EST-2020-022	RODITH ESTHER GOICOCHEA DIAZ	DEPOSI	AVENIDA NAVARRO CAUPER N 315	IQUITOS
8	16-LOR-MAY/AUT-EST-2020-015	HANMER ROSINALDO PEREYRA ASPAJO	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AVENIDA PARTICIPACION MZ B LT 40	SAN JUAN BAUTISTA
9	16-LOR-MAY/AUT-EST-2020-013	ERNESTO ANTONIO LOPEZ CARDENAS	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CALLE JERUSALEN CON CALLE LOS LAURELES S/N RUMOCOCHA	SAN JUAN BAUTISTA
10	16-LOR-MAY/AUT-EST-2017-023	EMPRESA INVERSIONES LA OROZA SRL	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AV. ABELARDO QUIÑONES N°2837	SAN JUAN BAUTISTA
11	16-LOR-MAY/AUT-EST-2020-012	DAMARIS CACHIQUE NUÑEZ	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	PSJ NICOLAS DE PIEROLA MZ K LT 12 - JESSICA INCHAUSTEGUI	SAN JUAN BAUTISTA

12	16-LOR-MAY/AUT-EST-2018-018	SELVA AMAZONICA	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CALLE PENJAMO N 87	BELEN
13	16-LOR-MAY/AUT-EST-2020-011	EDWARD PAREDES FERNANDEZ	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CALLE CAHUIDE N 1114	PUNCHANA
14	16-LOR-MAY/AUT-EST-2020-012	AMAZON EXOTIC ANIMAL EIRL	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CALLE GARDENIAS S/N	SAN JUAN BAUTISTA
15	16-LOR-MAY/AUT-EST-2020-006	DEPÓSITO DE MADERA MAX	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AVENIDA DEL EJERCITO N 179	IQUITOS
16	16-LOR-MAY/AUT-EST-2020-005	DEPÓSITO DE MADERA KMV EIRL	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AVENIDA DEL EJERCITO N 178	IQUITOS
17	16-LOR-MAY/AUT-EST-2020-004	DIJOLE	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AVENIDA NAVARRO CAUPER N 430	PUNCHANA

18	16-LOR-MAY/AUT-EST-2020-004	ALIPIO GOMES PALACIOS	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CARRETERA IQUITOS NAUTA KM. 1.5	SAN JUAN BAUTISTA
19	16-LOR-MAY/AUT-EST-2020-003	PERU NATURAL SA	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CARRETERA IQUITOS NAUTA KM 23	SAN JUAN BAUTISTA
20	16-LOR-MAY/AUT-EST-2020-002	COMERCIALIZADORA BOLO EIRL	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AVENIDA PARTICIPACION MZ. B - LT. 15	BELEN
21	16-LOR-MAY/AUT-EST-2020-014	COMERCIAL HILARY	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AVENIDA PARTICIPACION MZ E LT 3 INCA ROCA	SAN JUAN BAUTISTA
22	16-LOR-MAY/AUT-EST-2020-021	JOEL GARCIA CHUQUIVAL	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AVENIDA PARTICIPACION N 1357	BELEN
23	16-LOR-MAY/AUT-EST-2020-024	LEYDY EVERLIN ROMERO LOPEZ	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AVENIDA NAVARRO CAUPER N 451	IQUITOS

24	16-LOR-MAY/AUT-EST-2020-025	MARY MARTHA RUIZ PADILLA	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AVENIDA DEL EJERCITO N 1853	IQUITOS
25	16-LOR-MAY/AUT-EST-2018-024	FAPEX	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CALLE LAS CAMELIAS N 304	SAN JUAN BAUTISTA
26	16-LOR-MAY/AUT-EST-2018-015	MF TROPICAL FISH EIRL	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CALLE LAS CAMELIAS N 303 A	SAN JUAN BAUTISTA
27	16-LOR-MAY/AUT-EST-2018-020	EXOTICS FROGS	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CALLE ALMIRANTE GUISSÉ N 366	IQUITOS
28	16-LOR-MAY/AUT-EST-2018-002	CRIANZA TARZAN DE LA SELVA EIRL	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AVENIDA PARTICIPACION MZ. A LT. 23	SAN JUAN BAUTISTA
29	16-LOR-MAY/AUT-EST-2018-014	HECTOR LOPEZ MOZOMBITE	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AVENIDA GUARDIA CIVIL N 7 ASENTAMIENTO HUMANO AGUAS CLARAS	SAN JUAN BAUTISTA

30	16-LOR-MAY/AUT-EST-2018-012	DEPOSITO DE MADERA GRACIELITA	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CALLE CAHUIDE N 1731	PUNCHANA
31	16-LOR-MAY/AUT-EST-2018-005	LORETO PIELES EIRL	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	JIRON CALLAO N 728	IQUITOS
32	16-LOR-MAY/AUT-EST-2017-017	AROLDO PAIVA MACEDO	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	PASAJE SOMMO N 160 - B	IQUITOS
33	16-LOR-MAY/AUT-EST-2017-011	ACUATRADE SAC	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CALLE LAS MALVINAS S/N CASERIO RUMOCOCHA	SAN JUAN BAUTISTA
34	16-LOR-MAY/AUT-EST-2017-002	HERNAN AUGUSTO LEQUERICA CHIONG	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CALLE TAVARA WEST N 395	IQUITOS
35	16-LOR-MAY/AUT-EST-2017-010	PIRAI EIRL	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CALLE LAS FLORES N 152	SAN JUAN BAUTISTA

36	16-LOR-MAY/AUT-EST-2020-031	DEPOSITO DE MADERA LEO & SAYER	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AVENIDA PARTICIPACION KM 2.5 MZ A LT 8-B - INCA ROCA	SAN JUAN BAUTISTA
37	16-LOR-MAY/AUT-EST-2020-028	DAMARIS CACHIQUE NUÑEZ	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	PASAJE NICOLAS DE PIEROLA MZ K LT 12 - A - JESSICA INCHAUSTEGUI	SAN JUAN BAUTISTA
38	16-LOR-MAY/AUT-EST-2018-027	PERU INSECTS	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CALLE CATORCE N 23 A BAGAZAN	BELEN
39	16-LOR-MAY/AUT-EST-2020-030	FISH LIVE PERU - ATA AQUARIUM SRL	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	URBANIZACION POPULAR MORONACocha	SAN JUAN BAUTISTA
40	16-LOR-MAY/AUT-EST-2020-027	NORA PEZO AGUILAR	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AVENIDA NAVARRO CAUPER N 344	IQUITOS
41	16-LOR-MAY/AUT-EST-2018-028	PERUFISH AQUARIUM EIRL	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CALLE LAS CAMELIAS N 360	SAN JUAN BAUTISTA



42	16-LOR-MAY/AUT-EST-2020-026	MI KARLITA	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AVENIDA DEL EJERCITO N 19	IQUITOS
43	16-LOR-MAY/AUT-EST-2018-004	COMERCIAL RECADO	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	JIRON GONZALES VIGIL N 125 - MORONA COCHA	IQUITOS
44	16-LOR-MAY/AUT-EST-2018-001	MADERERA LOPEZ	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CALLE TRUJILLO/NAVARRO CAUPER N 1493	PUNCHANA
45	16-LOR-MAY/AUT-EST-2020-001	INFINITI EXPORT IMPORT SRL	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CALLE MOORE N 536	IQUITOS
46	16-LOR-MAY/AUT-EST-2022-011	MADERERA REDA	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CALLE LAS PALMERAS LT 05	SAN JUAN BAUTISTA
47	16-LOR-MAY/AUT-EST-2022-014	DEPOSITO DE MADERA VASTI	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CARRETERA SANTO TOMAS KM. 2.5	SAN JUAN BAUTISTA

48	16-LOR-MAY/AUT-EST-2022-010	NEGOCIOS Y SERVICIOS AJL	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CALLE CIRO ALEGRIA N° 468	SAN JUAN BAUTISTA
49	16-LOR-MAY/AUT-EST-2022-019	KLEIVER MANUEL LAULATE AMARINGO	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CALLE UNION PROGRESO SN	SAN JUAN BAUTISTA
50	16-LOR-MAY/AUT-EST-2022-009	MARIA DEL AGUILA CUMARI	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AV.NAVARRO CAUPER N°337	IQUITOS
51	16-LOR-MAY-AUT-EST-2022-005	ASERRADERO FORESTAL BECERRA EIRL	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CARRETERA SANTA MARIA S/N-MASUSA	PUNCHANA
52	16-LOR-MAY-AUT-EST-2022-008	HELEN LUPE CHOQUE GAMARRA	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CARRETERA IQUITOS NAUTA KM. 5.500	SAN JUAN BAUTISTA
53	16-LOR-MAY/AUT-EST-2022-004	KAREN LILIANA SABOYA NINA DNI	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CARRETERA IQUITOS-NAUTA KM.9.60	SAN JUAN BAUTISTA

54	16-LOR-MAY-AUT-EST-2022-007	MADERERA ANDY	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AV.ABELARDO QUIÑONES KM 4.5	SAN JUAN BAUTISTA
55	16-LOR-MAY/AUT-EST-2022-002	INDUSTRIA MADERERA Y CONSTRUCCIONES MELENDEZ E.I.R.L	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AV-ABELARDO QUIÑONES KM.04	SAN JUAN BAUTISTA
56	16-LOR-MAY/AUT-EST-2022-006	YOLANDA AHUITE CUEVA	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AV.ABELARDO QUIÑONES KM 04	SAN JUAN BAUTISTA
57	16-LOR-MAY/AUT-EST-2022-003	FIGURELLA GLADYS REYES RODRIGUEZ	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AV DEL EJERCITO 216	IQUITOS
58	16-LOR-MAY/AUT-EST-2022-001	MIGUEL ELIGIO RECARDO LOPEZ	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AV DEL EJERCITO 311	IQUITOS
59	16-LOR-MAY/AUT-EST-2022-0003	FIGURELLA GLADYS REYES RODRIGUEZ	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AV DEL EJERCITO 216	IQUITOS

60	16-LOR-MAY/AUT-EST-2022-013	DEPOSITO DE MADERA K&C	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CARRETERA SANTO TOMAS MZ A LT 02	SAN JUAN BAUTISTA
61	16-LOR-MAY/AUT-EST-2022-012	DEPOSITO DE MADERA G Y I	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	JR. GONZALES VIGIL N° 123	IQUITOS
62	16-LOR-MAY/AUT-EST-2022-016	DEPOSITO DE MADERA VASTI	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CARRETERA SANTO TOMAS KM. 4.5 LT 03	SAN JUAN BAUTISTA
63	16-LOR-MAY/AUT-EST-2022-023	LLEINS LLUNIOR MONTES PEZO	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CARRETERA IQUITOS NAUTA KM. 9.5	SAN JUAN BAUTISTA
64	16-LOR-MAY/AUT-EST-2022-018	YSAACDEL CASTILLO CURI	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AV. NAVARRO CAUPER N° 14B	IQUITOS
65	16-LOR-MAY/AUT-EST-2022-022	INSTITUTO TECNOLOGICO DE LA PRODUCCION - CITE FORESTAL	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CARRETERA IQUITOS NAUTA KM. 3.9	SAN JUAN BAUTISTA

66	16-LOR-MAY/AUT-EST-2022-020	WADSON COLOME PEZO	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CARRETERA SANTO TOMAS KM. 3.5 MZ B LT 6	SAN JUAN BAUTISTA
67	16-LOR-MAY/AUT-EST-2022-017	COMERCIAL Y SERVICIOS IVANITA	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CARRTETERA SANTA CLARA KM. 4.5	SAN JUAN BAUTISTA
68	16-LOR-MAY/AUT-EST-2022-015	DA CRUZ LOPEZ LUIS ALBERTO	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CARRETERA SANTO TOMAS KM. 4.5 LT 03	SAN JUAN BAUTISTA
69	16-LOR-MAY/AUT-EST-2021-006	JORGE VASQUEZ RAMIREZ	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CARRETERA IQUITOS NAUTA KM 3.5 AAHH 7 DE ENERO	SAN JUAN BAUTISTA
70	16-LOR-MAY/AUT-EST-2019-003	COMERCIAL BE-LA-SF	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	ABELARDO QUIÑONEZ KM 4 CAMELIAS	SAN JUAN BAUTISTA
71	16-LOR-MAY/AUT-EST-2021-007	JUAN CUBAS GIL	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CARRETERA IQUITOS NAUTA KM 3.4 AAHH MONTE SION	SAN JUAN BAUTISTA

72	16-LOR-MAY/AUT-EST-2021-013	AMAZON WILD EXPORT & IMPORT EIRL	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CALLE ORIENTE N 257 AAHH MANUEL CARDOZO	SAN JUAN BAUTISTA
73	16-LOR-MAY/AUT-EST-2021-010	INDUSTRIA MADERERA MECHITA EIRL	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CALLE LAS AZUCENAS N 364 B	SAN JUAN BAUTISTA
74	16-LOR-MAY/AUT-EST-2021-009	NORA ALVES LOMAS	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AVENIDA DEL EJERCITO N 1855	IQUITOS
75	16-LOR-MAY/AUT-EST-2021-012	REPTILIANS TURTLES & TROPICAL FISH EIRL (ANEXO)	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CALLE LAS CAMELIAS N 303 A	SAN JUAN BAUTISTA
76	16-LOR-MAY/AUT-EST-2021-004	SEGUNDO ALVES LOMAS	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AVENIDA DEL EJERCITO MZ E LT 10	IQUITOS
77	16-LOR-MAY/AUT-EST-2021-011	REPTILIANS TURTLES & TROPICAL FISH EIRL	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CARRETERA IQUITOS NAUTA KM 38.7	SAN JUAN BAUTISTA

78	16-LOR-MAY/AUT-EST-2021-014	ENITH DEL CASTILLO DE ALVES MILHO	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AVENIDA DEL EJERCITO N 1274	IQUITOS
79	16-LOR-MAY/AUT-EST-2021-015	MERY GLASTON CAHUAZA	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AVENIDA DEL EJERCITO N 31	IQUITOS
80	16-LOR-MAY/AUT-EST-2021-016	INDUSTRIA MADERERA ACUÑA SAC	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CALLE BARCELONA N 20	SAN JUAN BAUTISTA
81	16-LOR-MAY/AUT-EST-2021-017	MULTISERVICIOS E INVERSIONES GOLIAD EIRL	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AV. DEL EJERCITO N° 1280	IQUITOS
82	16-LOR-MAY/AUT-EST-2021-018	NIXON MANUEL ROJAS PANDURO	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AV. PARTICIPACIÓN MZ. A-8 LT. 2 AA.HH. INCA ROCA	SAN JUAN BAUTISTA
83	16-LOR-MAY/AUT-EST-2021-019	LUIS ARMANDO GONZALES FORTES	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CASERIO CAHUIDE KM. 57 CARRETERA IQUITOS NAUTA	SAN JUAN BAUTISTA

84	16-LOR-MAY/AUT-EST-2021-021	MULTINEGOCIOS E INVERSIONES THIAGO EIRL	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AV. NAVARRO CAUPER N 256	PUNCHANA
85	16-LOR-MAY/AUT-EST-2021-008	MARILIN MENDOZA TAMANI	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AVENIDA PARTICIPACION MZ F LT 6 PROGRESO	SAN JUAN BAUTISTA
86	16-LOR-MAY/AUT-CTP-2021-005	EL MADERERO	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AVENIDA DEL EJERCITO N 374	IQUITOS
87	16-LOR-MAY/AUT-EST-2021-003	MADERERA Y FERRETERIA CASA GRANDE EIRL	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CARRETERA IQUITOS NAUTA KM 3.5	SAN JUAN BAUTISTA
88	16-LOR-MAY/AUT-EST-2021-002	JEREMIAS LOPEZ GUTIERREZ	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AVENIDA DEL EJERCITO N 30	IQUITOS
89	16-LOR-MAY/AUT-EST-2021-001	RODVIN PANDURO BARDALES	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CARRETERA IQUITOS NAUTA KM 2.5 MZ D LT 5	SAN JUAN BAUTISTA



90	16-LOR-MAY/AUT-EST-2021-022	WILDER MORI MENDOZA	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AV. DEL EJERCITO N° 540	IQUITOS
91	16-LOR-MAY/AUT-EST-2021-023	ROMULO FRANCISCO AGUIRRE GARCIA	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CALLE LA PRINCIPAL S/N AA.HH. M IQUITOS NAUTA KM 3.2	SAN JUAN BAUTISTA
92	16-LOR-MAY/AUT-EST-2021-024	TEODOSIO NICOLAS BOLAÑOS ESPINOZA	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CARRETERA SANTA MARIA S/N MASUSA	PUNCHANA
93	16-LOR-MAY/AUT-EST-2021-027	DINA CASTILLO ALVA	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AV. NAVARRO CAUPER N° 318	PUNCHANA
94	16-LOR-MAY/AUT-EST-2021-025	RICHARD GILMER DELGADO PERALES	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CARRETERA SANTA MARIA S/N MASUSA	PUNCHANA
95	16-LOR-MAY/AUT-EST-2021-026	WENDY PRICILA REYNAS CASTILLA	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AV. NAVARRO CAUPER N° 226	PUNCHANA

96	16-LOR-MAY/AUT-EST-2021-029	DARLIN PINEDO PINEDO	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CARRETERA SANTA MARIA S/N MASUSA	PUNCHANA
97	16-LOR-MAY/AUT-EST-2021-030	ALFONSO VELA RENGIFO	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AV. PARTICIPACION N° 1520	SAN JUAN BAUTISTA
98	16-LOR-MAY/AUT-EST-2021-028	HECTOR BENJAMIN ALVAN MARTINEZ	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AV. ABELARDO QUIÑONEZ KM. 3.5	SAN JUAN BAUTISTA
99	16-LOR-MAY/AUT-EST-2021-031	LUIS SEGUNDO LOPEZ TORREJON	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	AV. NAVARRO CAUPER N° 492	PUNCHANA
100	16-LOR-MAY/AUT-EST-2021-032	SEGUNDO EDUARDO CARDENAS ORBE	LUGAR DE ACOPIO, DEPOSITO, ESTABLECIMIENTO COMERCIAL	CALLE 30 DE AGOSTO S/N MZ. G LT. 26 C ROMOCOCHA	SAN JUAN BAUTISTA

