



UNAP



**FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y DE NEGOCIOS
ESCUELA DE FORMACIÓN PROFESIONAL DE ECONOMÍA**

TRABAJO DE SUFICIENCIA PROFESIONAL

PLANIFICACIÓN Y DESARROLLO ECONÓMICO

**PARA OPTAR EL TÍTULO PROFESIONAL DE
ECONOMISTA**

PRESENTADO POR:

ERICK RODRIGO FLORES IHUARAQUI

**IQUITOS, PERÚ
2019**



UNAP

Universidad Nacional de la Amazonía Peruana

FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS Y DE NEGOCIOS
ESCUELA PROFESIONAL DE ECONOMÍA



**ACTA DE SUSTENTACION DE TRABAJO DE SUFICIENCIA PROFESIONAL
N° 020-CCGyT-FACEN-UNAP-2019**

En Iquitos, en el auditorio de la Facultad de Ciencias Económicas y de Negocios-FACEN, a los **veintidós** días del mes de **octubre** del año 2019, a horas: **12:00 m.**, se dio inicio a la sustentación pública del Trabajo de Suficiencia Profesional titulado: **"PLANIFICACIÓN Y DESARROLLO ECONOMICO"**, aprobado con R.D. N° 1589-2019-FACEN-UNAP, presentado por el Bachiller en Ciencias Económicas: **ERICK RODRIGO FLORES IHUARAQUI**, para optar el Título Profesional de Economista, que otorga la Universidad de acuerdo a Ley y Estatuto.

El Jurado calificador y dictaminador designado mediante R.D N° 1548-2019-FACEN-UNAP está integrado por:

ECON. GERMAN VLADIMIR CHONG RIOS	Presidente
ECON. JORGE LUIS ARRUE FLORES, Mgr.	Miembro
ECON. ANDREA ANGULO VELA, Mgr.	Miembro

Luego de haber escuchado con atención y formulado las preguntas necesarias, las cuales fueron respondidas: *Satisfactoria y excelente.*

El jurado después de las deliberaciones correspondientes, arribo a las siguientes conclusiones:

La Sustentación Pública y el Trabajo de Suficiencia Profesional han sido: *aprobados* con la calificación: *recomendado*.

Estando el Bachiller apto para obtener el Título Profesional de Economista.

Siendo las *12:00* se dio por terminado el acto *académico*.

[Signature]
ECON. GERMAN VLADIMIR CHONG RIOS
Presidente

[Signature]
ECON. JORGE LUIS ARRUE FLORES, Mgr.
Miembro

[Signature]
ECON. ANDREA ANGULO VELA, Mgr.
Miembro

Seamos la Universidad licenciada más importante de la Amazonía del Perú, rumbo a la acreditación

Calle Nanay N°352-356- Distrito de Iquitos - Maynas - Loreto
http://www.unapiquitos.edu.pe - e-mail: facen@unapiquitos.edu.pe : #065-234364 /065-243644
944670264



MIEMBROS DEL JURADO



ECON. GERMAN VLADIMIR CHONG RIOS
Presidente
Reg. N°077



ECON. JORGE LUIS ARRÚE FLORES, Mgr.
Miembro
Reg. N°225



ECON. ANDREA ANGULO VELA, Mgr.
Miembro
Reg. N°245

RESUMEN

Para que una nación se desarrolle es necesario que crezca económicamente para ello muchos economistas propusieron una serie de teorías para explicar como funciona dicho crecimiento. David Ricardo concebía riqueza como producción por período. El concepto de flujo que utiliza para medir la riqueza de una economía es el de producto, concepto que, en su nomenclatura, es perfectamente similar al moderno: se lo define como El valor de mercado de los bienes finales producidos durante un período determinado. James Meade concibe que la tasa de interés es el instrumento utilizado por la autoridad monetaria para mantener constante el precio monetario del bien, en tal sentido expresa: Si el precio del bien de consumo tiende a caer, se disminuye la tasa de interés, de tal forma que aumenten los ingresos de quienes producen bienes de capital y, a través del multiplicador, los ingresos de quienes producen bienes de consumo hasta el grado necesario para incrementar el gasto monetario en bienes de consumo, en la medida necesaria para impedir cualquier caída en su precio monetario.

Domar y Harrod plantean que sólo un crecimiento continuo puede resolver el dilema de una economía capitalista; este dilema queda planteado por el hecho que si no hay inversión suficiente se produce desempleo; pero si la hay, será necesario invertir más en el futuro, de tal forma que la demanda aumente y se pueda aprovechar la capacidad productiva expandida. Robert Solow pretende explicar cómo crece la producción nacional de bienes y servicios mediante un modelo cuantitativo. En el modelo intervienen básicamente la producción nacional, la tasa de ahorro y la dotación de capital fijo. El modelo presupone que el Producto interior bruto nacional es igual a la renta nacional.

INDICE	Pág.
Presentación.....	1
Acta de Sustentación.....	2
Firmas del Jurado.....	3
Resumen.....	4
Índice.....	5
Contenido:	
1. Modelo de crecimiento de David Ricardo	6
1.1 La función de producción y el crecimiento del producto	7
1.2 La acumulación de capital	8
1.3 El capital aumenta por el mecanismo del ahorro	8
1.4 La Tasa de Beneficio y tendencia	8
2. Modelo de Crecimiento de Meade	9
2.1 Supuestos del Modelo.....	9
3. Modelos Post Keynesianos de Crecimiento Económico: Domar y Harrod....	11
3.1 Modelo de Crecimiento de Domar	11
3.1.1 Supuestos del Modelo	11
3.1.2 Ecuación fundamental del Modelo.....	11
3.2. Modelo de Crecimiento de Harrod	12
3.2.1 Supuestos del Modelo	12
3.2.2 Tasa garantizada del Producto	13
3.2.3 Inestabilidad de las Economías capitalistas	14
4. Modelo de Crecimiento de Solow	14
5. Relaciones entre Política económica, planificación y desarrollo	16
5.1 Política económica	16
5.2 Planificación	16
5.3 Desarrollo	16
5.4 Política económica en sectores productivos	17
6. Modelo de Crecimiento de Labini	17
7. Planificación a corto plazo	18
8. Políticas de estabilización y desarrollo de América Latina y el Perú	18
8.1 Política Monetaria	18
8.2 Política Cambiaria	19
8.3 Política Tributaria y Fiscal	19
8.4 Manejo de Deuda externa	20
9. Modelo Heterodoxo de desarrollo selectivo	21
10. Planes y Programas de inversión	21
11. Decisiones acerca de las distintas percepciones sobre el desarrollo económico peruano 1920-1995	23
12. ANTECEDENTES DEL PENSAMIENTO CLÁSICO. SMITH, MALTHUS, RICARDO, SAY, MILL	24
12.1 Adam Smith	24
12.2 David Ricardo.....	25
12.3 Juan Bautista Say	25
12.4 Thomas R. Malthus	26
12.5 John Stuart Mill	26
13. La Plusvalía.....	27
14. Conclusiones.....	28

1. EL MODELO DE CRECIMIENTO DE DAVID RICARDO

1.1 La función de producción y el crecimiento del producto

Al uso de los clásicos, Ricardo también concebía riqueza como producción por período. El concepto de flujo que utiliza para medir la riqueza (o el grado de evolución) de una economía es el de producto, concepto que, en su nomenclatura, es perfectamente similar al moderno: se lo define "como El valor de mercado de los bienes finales producidos durante un período determinado".

No hay ninguna duda respecto a cuáles son los factores productivos que Ricardo toma en cuenta en su análisis; como los demás clásicos, reconoce la existencia de tres factores: trabajo (L), tierra(T)y capital(K). Ricardo, considera que el principal problema de la economía consiste en determinar las leyes que regulan la distribución del producto de un país entre rentas, ganancias y salarios.

La función de producción ricardiana mediante la expresión: $Y = f(K, T, L, S)$, donde Y es el producto social, S la tecnología y las demás son variables ya definidas. La inclusión de la tecnología como variable en la función de producción la induce a considerar que los factores -según Ricardo- en ningún caso se combinan entre sí en proporciones fijas. Afirma: Comúnmente se imputa a Ricardo el supuesto de que, con una tecnología dada, hay coeficientes fijos de producción.

i) En la producción industrial, habrá coeficientes fijos entre capital y trabajo y, además, rendimientos constantes a escala. Combinando estas dos afirmaciones se concluye que existirá una relación constante entre el factor combinado capital-trabajo y la producción industrial;

ii) En la producción agrícola, capital y trabajo deben combinarse en proporciones fijas entre sí, aunque pueden combinarse en proporciones variables con la tierra. No es difícil expresar con precisión el contenido de esta afirmación: unidades sucesivas del factor combinado K-L, aplicadas a una cantidad fija de tierra, producen cada vez menos unidades marginales de producto; éste es el caso de los rendimientos decrecientes en la terminología moderna, y del margen intensivo en la terminología de Ricardo. Unidades sucesivas de K-L aplicadas a tierras cada vez menos fértiles, producen cada vez menos unidades marginales de producto; éste es el caso del margen extensivo, que no tiene equivalente moderno, puesto que en la escuela neoclásica se supone la homogeneidad de cada uno de los factores de producción; sin embargo, puede, ser asimilado al caso de los rendimientos decrecientes a escala.

Sin embargo, para obtener mayor claridad y precisión en dicho examen, es conveniente formalizar la función de producción tal como la entiende Ricardo, para los cambios técnicos que se excluyen del análisis.

La función de producción de un bien industrial cualquiera se puede expresar como sigue:

$$P_i = \frac{K_i}{a} \quad P_i = \frac{L_i}{b}$$

Ecuaciones que deben cumplirse simultáneamente. En ellas P_i indica el monto producido del bien considerado; K_i y L_i , las cantidades de capital y trabajo empleadas en su producción; a y b son, respectivamente, los coeficientes técnicos unitarios de capital y trabajo. Por ejemplo, b indica cuánto trabajo se requiere para producir una unidad de producto. El monto total de trabajo utilizado (L_i), dividido por el

requerimiento unitario de trabajo (b), da como resultado el monto total de producción (P_i). Una consideración similar es válida para el coeficiente a.

Para el sector agrícola, Ricardo también postula la existencia de proporciones fijas en el uso de capital y trabajo; una unidad de este factor combinado K-L puede ser aplicada a cantidades variables de tierra.

Considerando que existe un sólo tipo de tierra y, además, que la tierra se encuentra toda ocupada -es decir, en el caso del margen intensivo- la relación que se postula es tal que unidades sucesivas de K - L aplicadas a una cantidad fija de tierra homogénea rinden cantidades marginales de producción cada vez menores.

Estas condiciones pueden expresarse de la siguiente manera:

$$P_a = L_a \cdot T^{1-\alpha}$$

$$P_a = K_a \cdot T^{1-\alpha}$$

En ellas, P_a indica el monto del bien agrícola que se trate; K_a , L_a y T las cantidades de capital, trabajo y tierra empleadas en su producción. La forma de cada una de estas ecuaciones implica que en el sector agrícola opera la ley de rendimientos decrecientes.

Para el crecimiento del producto social es necesario que capital y trabajo crezcan simultáneamente. Del simple hecho que ambos deban crecer para que el producto aumente, se deriva que la acumulación permanente es requisito del crecimiento permanente del producto social. Si se admite que la acumulación ha de cesar, forzosamente habrá que admitir que el producto social llegará a un máximo, indicativo que la economía ha alcanzado el estado estacionario.

1.2 La acumulación de capital

Ricardo define el capital como aquella parte de la riqueza de una nación que se emplea en la producción y comprende los alimentos, vestidos, herramientas, materias primas, maquinaria, etc., necesario para dar efectividad al trabajo.

Se observa así que el capital es concebido como un conjunto de bienes físicos, cuya existencia hace posible la producción.

El capital se divide en fijo y variable; capital fijo son las máquinas, herramientas y materias primas; y capital variable es el fondo de salarios, el cual, considerado en su aspecto real, está constituido por el stock de bienes que la comunidad mantiene para la subsistencia de la masa de asalariados.

Obsérvese que esta división del capital en fijo y variable en nada altera las consideraciones del ítem que antecede. En efecto, se supone que para una tecnología dada ambos tipos de capital se combinan en proporciones fijas. Esta proporcionalidad se puede concebir admitiendo que cada máquina y/o herramienta define sus propios requerimientos de mano de obra, los que, a su vez, definen las necesidades de capital variable.

1.3 El capital aumenta por medio del mecanismo del ahorro.

La acumulación se concibe regulada por la capacidad de ahorrar y el deseo de ahorrar. La expresión "capacidad de ahorrar" sugiere la idea de Ricardo que la acumulación depende de la existencia de un excedente económico; el excedente económico, "ingreso neto" en la nomenclatura de Ricardo, es la parte del producto social que excede la necesaria para mantener la fuerza de trabajo al nivel de subsistencia. Si los demás factores permanecen constantes, el ahorro aumenta con el incremento de este excedente.

Es obvio que una parte del ingreso neto deberá destinarse a satisfacer el consumo de terratenientes y capitalistas. Esta parte dependerá de las decisiones de consumo y ahorro de estos grupos, las que a su vez estarán determinadas por la tasa de beneficio.

Ricardo concibe la existencia de una relación directa entre ahorro y tasa de \bar{w} beneficio; los motivos que tienen los individuos para la acumulación "disminuirán con cada disminución en las ganancias, y llegarán al punto de detenerse, si las utilidades se sitúan a un nivel tan bajo que no les proporcionen una compensación adecuada por todos los sinsabores inherentes a su ocupación, y a los riesgos que por fuerza encontrarán al emplear su capital en forma productiva.

1.4 La tasa de beneficio y su tendencia

Para los clásicos el capital se entiende como stock de bienes, y los beneficios como el retorno neto de dicho stock. Los intereses no se conciben como el pago por préstamos de dinero, sino como una parte del retorno de los bienes de capital, la parte de los beneficios que se paga al prestamista que desea evitarse la molestia de la gestión del negocio.

Adviértase pues que al dar a los beneficios un carácter residual, desde un punto de vista analítico en esta concepción se engloba el concepto de interés: ambos pasan a ser aspectos bajo los cuales se presenta un mismo tipo de remuneración, la del capital. Esta manera de considerar los beneficios la define especialmente Ricardo. Su forma de concebirlas como un residuo, proviene, se dice, de la forma cómo los encara el hombre de negocios, para quien aparecen como la diferencia que cuadra la cuenta de pérdidas y ganancias.

El carácter residual de los beneficios es fácil de percibir en una actividad industrial, dadas las características de la función de producción antes examinadas. Supóngase que una máquina, asociada a la cantidad requerida de trabajo, como hipótesis 100 hombres-año, rinde 1000 unidades de producto en el mismo período. Supóngase que el empresario (y propietario) gasta en salarios 500 unidades de su producción; le quedará un beneficio de 500 unidades. Si los salarios se elevan a 600 unidades, el beneficio quedará reducido a 400 unidades.

El ejemplo anterior sugiere que los beneficios y, por consiguiente, la tasa de beneficio (beneficios sobre capital), estarán vinculados a los salarios; en alguna forma dependerán del nivel de la tasa de salario. Una comprensión más precisa de la relación que existe entre tasa de beneficio y de salario exige penetrar en varios instrumentos de análisis y en la forma de operar del mecanismo económico en su conjunto. Según Ricardo, la tasa de salario tenderá a subir y, en consecuencia, la tasa de beneficio tenderá a bajar.

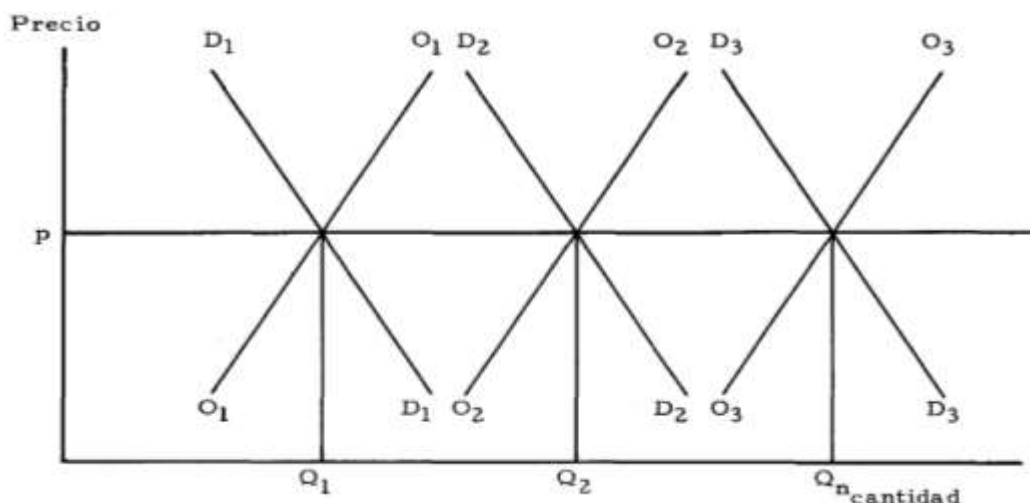
2. EL MODELO DE CRECIMIENTO DE MEADE

2.1 Los supuestos básicos del modelo

Reagrupados a los efectos de facilitar el análisis, se pueden resumir como sigue:

- i) Se trata de una economía cerrada.
- ii) Hay competencia perfecta en todos los mercados.
- iii) La función de producción es tal que presenta rendimientos constantes a escala para cada nivel de conocimiento tecnológico.
- iv) Se produce un solo bien, que es a la vez de consumo y de capital.
- v) No se utiliza capital circulante.
- vi) En la producción se emplean sólo tres factores, capital (K), trabajo (L) y tierra (N), que son perfectamente homogéneos y divisibles, e imperfectamente sustituibles entre sí.
- vii) El precio monetario del bien único no varía, y su mercado permanece en equilibrio;
- viii) Los factores productivos permanecen siempre plenamente ocupados.
- ix) La depreciación se da por "evaporación"; esto es, por el solo transcurso del tiempo, e independientemente de su utilización anterior; cada año se pierde un porcentaje fijo del stock de capital.
- x) La tecnología avanza con el tiempo.

Los equilibrios sucesivos del mercado del bien único a un precio monetario constante no implican que la cantidad de equilibrio sea la misma en cada período; por el contrario, lo que se pretende examinar es justamente un proceso donde la producción aumenta y donde, por lo tanto, la cantidad del bien único que se transa es mayor en cada período. Los ajustes sucesivos del mercado de dicho bien pueden concebirse mediante el análisis del gráfico siguiente:



La demanda (D_1 D_1) y oferta (O_1 O_1) del período 1 determinan el precio de equilibrio p y la cantidad de equilibrio Q_1 ; en los períodos 2, 3 y sucesivos, las demandas y ofertas respectivas determinan un precio monetario de equilibrio (p) invariable, y cantidades de equilibrio (Q_2, Q_3 , etc.) cada vez mayores.

Mas, para que el precio monetario del bien único no varíe, en circunstancias que aumentan las cantidades transadas, es necesario que, ceteris paribus, aumente la cantidad de dinero. Tal supuesto exige pues la admisión de un supuesto adicional: la

existencia de una autoridad monetaria que altera la cantidad de dinero con "previsión y precisión" tales que el precio monetario del bien de consumo no cambia.

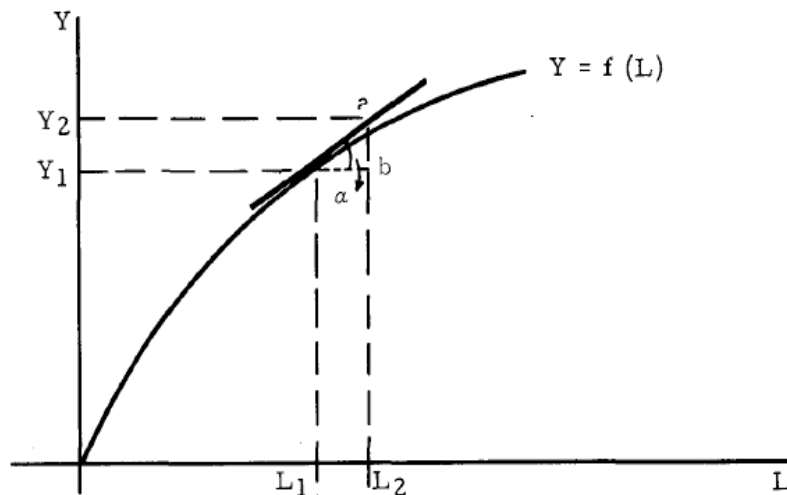
Meade concibe que la tasa de interés es el instrumento utilizado por la autoridad monetaria para mantener constante el precio monetario del bien, en tal sentido expresa: "El mecanismo debe ser del siguiente tipo. Si el precio del bien de consumo tiende a caer, se disminuye la tasa de interés (o más generalmente, se facilitan las condiciones en que nuestros empresarios privados pueden adquirir fondos monetarios para gastar en la adquisición de nuevas máquinas), de tal forma que aumenten los ingresos de quienes producen bienes de capital y, a través del multiplicador, los ingresos de quienes producen bienes de consumo hasta el grado necesario para incrementar el gasto monetario en bienes de consumo, en la medida necesaria para impedir cualquier caída en su precio monetario.

La ecuación fundamental del crecimiento

La función de producción se redefine, expresándose así: $Y = f(K, L, N, t)$

Donde la nueva variable, t , representa el tiempo, en cuyo transcurso, se supone, mejoran las técnicas empleadas en el proceso productivo.

El gráfico representa la relación que suponemos habrá en la economía entre producto y empleo, siempre y cuando no mejore la técnica ni aumente el capital. Dicha relación es tal que para un nivel de empleo L_1 el nivel de producto será Y_1 , a L_2 corresponderá Y_2 .



3. MODELOS POS T KEYNESIANOS DE CRECIMIENTO ECONOMICO: DOMAR Y HARROD

3.1 El modelo de crecimiento de Domar

3.1.1 Los supuestos del modelo:

El análisis se hace sobre la base del conjunto de supuestos que a continuación se detallan:

- i) Se considera una economía cerrada
- ii) se parte de un nivel de ingreso de pleno empleo;
- iii) se trata de un sistema económico cuyos ajustes se dan automáticamente, sin rezagos en el tiempo;
- iv) se opera con los conceptos de ingreso, ahorro e inversión netos, esto es, deducida la depreciación;
- v) se admite que la propensión media a ahorrar es igual a la propensión marginal a ahorrar o, lo que es lo mismo, que la función consumo es lineal y pasa por el origen;
- vi) se considera que la propensión a ahorrar y la relación producto-capital marginal son constantes;
- vii) por último, "se da por sentado un nivel general de precios constantes

Estos supuestos logran atraer la atención sobre los aspectos considerados importantes de la economía, con lo cual se evita una complicación innecesaria del análisis, y en especial, el supuesto sobre la constancia del nivel de precios "desde el punto de vista teórico más que necesario, es una comodidad, pues el estudio podría llevarse adelante también suponiendo un nivel de precios ascendente o descendente.

3.1.2 La ecuación fundamental de Domar

Domar representa a la inversión por I , y por s la relación producto-capital marginal. Más concretamente, s representa el aumento anual de producto que se obtiene con una inversión adicional de un dólar, o sea, es la razón entre el aumento del producto real que se logra con una inversión y el valor de esa inversión $\left(\frac{\Delta Y}{I}\right)$. Pero cabe

suponer que la operación de nuevas empresas se realiza, en alguna medida, a expensas de las empresas ya existentes. Si esto fuese así, la capacidad productiva no aumentará en $I s$, sino en un monto menor, habida cuenta que la nueva inversión compite con las anteriores tanto en los mercados de bienes como en los de factores productivos.

Para considerar este efecto se define δ . El producto $I\delta$ indica en qué monto puede aumentar el producto real como consecuencia de la inversión I , considerando la ganancia de capacidad de las nuevas plantas, y la pérdida de capacidad en las plantas ya existentes. Se concluye así que δ será menor o, a lo sumo, igual a s .

Una inversión cualquiera I origina entonces un aumento potencial del ingreso real de $I \cdot \delta$; el producto $I \cdot \delta$ representa la oferta adicional agregada de la economía.

Supóngase que durante el año cero la economía está en equilibrio de pleno empleo; y que durante el año uno se realiza una inversión I que madura en el mismo año, en virtud del supuesto de la ausencia de rezagos. Entonces, durante el año uno la capacidad productiva aumentará en $I \cdot \delta$ o, lo que es lo mismo, la oferta agregada aumentará ese año en $I \cdot \delta$. Puesto que había equilibrio el año anterior, para que se

conservar el equilibrio es necesario que la demanda agregada $(\Delta I) \frac{1}{\alpha}$. Aumente en el mismo monto que la oferta agregada.

En otras palabras, si se parte de una situación inicial de equilibrio, su mantenimiento requiere que en cualquiera de los periodos sucesivos la oferta agregada y la demanda agregada aumenten en el mismo monto:

$$\frac{1}{\alpha} (\Delta I) = I \delta$$

Esta última es la ecuación fundamental del modelo de Domar. Expresa la condición que debe prevalecer para que haya equilibrio en un período cualquiera dados los supuestos mencionados.

Multiplicando ambos miembros de dicha ecuación por α , y dividiéndolos por I , se obtiene:

$$\frac{\Delta I}{I} = \alpha \delta$$

El dilema de las economías capitalistas

Tal como lo percibe Domar, sólo un crecimiento continuo puede resolver el dilema de una economía capitalista; este dilema queda planteado por el hecho que si no hay inversión suficiente se produce desempleo; pero si la hay, será necesario invertir más en el futuro, de tal forma que la demanda aumente y se pueda aprovechar la capacidad productiva expandida.

3.2 El modelo de crecimiento de Harrod

3.2.1 Los supuestos del modelo

El primer supuesto se refiere al ahorro, y consiste en admitir que el ahorro de un año (A_t) es una proporción definida del ingreso del mismo año (Y_t). Ello se puede expresar: $A_t = \alpha Y_t$ donde α , es la propensión media y marginal a ahorrar. La proporcionalidad entre el ahorro y el ingreso se refiere tanto a magnitudes planeadas como realizadas, en virtud que Harrod "supone que los planes de ahorro siempre se realizan"

El segundo supuesto explícito se refiere a la inversión. Según el, la inversión planeada de un periodo cualquiera es una proporción del aumento del ingreso verificado en ese período. Simbólicamente. Se advierte pues que es ésta una variante del principio de aceleración. En ella g se denomina la "relación". Es importante observar que g no expresa una relación técnica entre producción adicional ($Y_t - Y_{t-1}$) y capital adicional (I_t).

$$I_t = g (Y_t - Y_{t-1})$$

Se trata más bien de un parámetro de comportamiento que indica cuánto desean invertir los empresarios ante un aumento del ingreso. La ecuación anterior es pues una ecuación de demanda de bienes de inversión, y define la demanda agregada de los empresarios.

3.2.2 La tasa garantizada de crecimiento del producto

El primer supuesto se puede expresar diciendo que la inversión realizada es una proporción definida del ingreso; es decir, significa que si el ingreso es positivo habrá cierto monto de inversión realizada. El segundo supuesto indica que la inversión deseada es una proporción definida del aumento del ingreso; o sea, para que haya algún monto de inversión deseada es necesario que el ingreso crezca. En resumen, habrá inversión realizada; y habrá inversión deseada si el ingreso crece. La condición de equilibrio exige que la inversión realizada y la planeada sean iguales. Dado el ingreso y , en consecuencia, la inversión realizada, habrá equilibrio si el ingreso crece a una tasa que permita que los empresarios deseen invertir precisamente ese monto. Cuando el ingreso crece a una tasa tal que los empresarios desean invertir precisamente el monto que se está invirtiendo se dice que crece a una tasa garantizada, o requerida, o de equilibrio.

También es fácil determinar a qué tasa debe crecer la economía para que se mantenga el equilibrio, esto es, cuál es el valor preciso de la tasa garantizada, admitido los supuestos antes mencionados.

Consideremos sucesivamente las siguientes cuatro ecuaciones;

$$\begin{aligned}(1) \quad C_t &= (1 - \alpha) Y_t \\(2) \quad I_t &= g (Y_t - Y_{t-1}) \\(3) \quad V_t &= C_t + I_t \\(4) \quad V_t &= Y_t\end{aligned}$$

La primera expresa la demanda de bienes de consumo; deriva directamente del supuesto relativo al ahorro, puesto que si se ahorra durante un período una proporción α del ingreso del mismo periodo, se consumirá una proporción $(1 - \alpha)$ de ese ingreso.

La segunda expresa el supuesto relativo a la inversión; indica cuál es la demanda agregada de los empresarios.

La tercera expresa que las ventas del periodo t (V_t) serán iguales al monto que los consumidores decidan comprar (C_t), más el que los empresarios decidan comprar (I_t).

Por último, la cuarta es una condición de equilibrio; impone que la producción (Y_t) sea igual a las ventas (V_t), o dicho en otras palabras, que la producción logre ser totalmente canalizada a las ventas, sin aumento o reducción de existencias.

De esas cuatro ecuaciones, obtenemos:

$$\begin{aligned}(1 - \alpha) Y_t + g (Y_t - Y_{t-1}) &= Y_t \\g (Y_t - Y_{t-1}) &= Y_t - Y_t (1 - \alpha) \\g (Y_t - Y_{t-1}) &= Y_t (1 - 1 + \alpha) \\g (Y_t - Y_{t-1}) &= \alpha Y_t \\\frac{Y_t - Y_{t-1}}{Y_t} &= \frac{\alpha}{g} \cdot \alpha = G_w\end{aligned}$$

3.2.3 La inestabilidad de las economías capitalistas

En este punto Harrod tácitamente introduce un tercer supuesto que interesa al comportamiento de los empresarios. Más precisamente, para saber qué caminos puede seguir la economía, necesario será conocer concretamente cuáles serán las decisiones de producción de los empresarios ante diversas situaciones. La teoría implícita de la oferta es como sigue: si durante un periodo cualquiera los empresarios consiguieron vender el monto exacto de su producción, repetirán en el período siguiente la tasa de crecimiento de la producción (producto) de ese período. Si no consiguieron vender toda la producción (si hubo acumulación no deseada de existencias), reducirán en el período siguiente la tasa de crecimiento del producto. Si en el período considerado no consiguieron satisfacer la demanda (si hubo desacumulación de existencias) aumentarán en el período siguiente la tasa de crecimiento del producto. Se puede observar que este supuesto de comportamiento de los empresarios como productores (oferentes) se refiere a decisiones relativas a mantener o modificar tasas de crecimiento y no montos absolutos de producción.

4. MODELO DE CRECIMIENTO DE ROBERT SOLOW

Modelo de crecimiento de Solow, conocido como el modelo exógeno de crecimiento o modelo de crecimiento neoclásico, es un modelo macroeconómico creado para explicar el crecimiento económico y las variables que inciden en este en el largo plazo.

El modelo de Solow pretende explicar cómo crece la producción nacional de bienes y servicios mediante un modelo cuantitativo. En el modelo intervienen básicamente la producción nacional (Y), la tasa de ahorro (s) y la dotación de capital fijo (K). El modelo presupone que el Producto interior bruto (PIB) nacional es igual a la renta nacional (es decir, se supone una "economía cerrada" y que por tanto no existen importaciones ni exportaciones).

La producción por otra parte dependerá de la cantidad de mano de obra empleada (L) y la cantidad de capital fijo, (es decir, maquinaria, instalaciones y otros recursos usados en la producción) y la tecnología disponible (si la tecnología mejorara con la misma cantidad de trabajo y capital podría producirse más, aunque en el modelo se asume usualmente que el nivel de tecnología permanece constante). El modelo presupone que la manera de aumentar el PIB es mejorando la dotación de capital (K). Es decir, de lo producido en un año una parte es ahorrada e invertida en acumular más bienes de capital o capital fijo (instalaciones, maquinaria), por lo que al año siguiente se podrá producir una cantidad ligeramente mayor de bienes, ya que habrá más maquinaria disponible para la producción.

En este modelo el crecimiento económico se produce básicamente por la acumulación constante de capital, si cada año aumenta la maquinaria y las instalaciones disponibles (capital fijo) para producir se obtendrán producciones progresivamente mayores, cuyo efecto acumulado a largo plazo tendrá un notable aumento de la producción y, por tanto, un crecimiento económico notorio.

Formulación matemática.

El modelo utiliza la función de producción Cobb-Douglas en la siguiente forma:

$$Y=K^\alpha(AL)^{1-\alpha}$$

Definiendo las variables, tenemos que:

K= Capital total.

L= fuerza laboral o trabajo total usado en la producción.

A= es una constante matemática que representa la tecnología asociada al factor trabajo.

Y= Producción total (medida por ejemplo en unidades monetarias).

α = Fracción del producto producida por el capital, o coeficiente de los rendimientos marginales decrecientes.

Se sabe, por otro lado, que necesariamente $0 < \alpha < 1$, se puede probar que α coincide con la participación total del capital en la producción (de acuerdo con el análisis de la productividad total de los factores). Si alfa es $\alpha \sim 1$, la producción se basará fundamentalmente en el capital disponible y será casi independiente de la mano de obra.

Ecuaciones destacadas del modelo de Solow

Existe una ecuación relevante del modelo de Solow, y es la ecuación de acumulación de capital.

$$\dot{K}_t = \frac{\partial K_t}{\partial t} = sY_t - K_t\delta$$

Donde:

S = Tasa de ahorro

Y_t = Producto de la economía en el período t

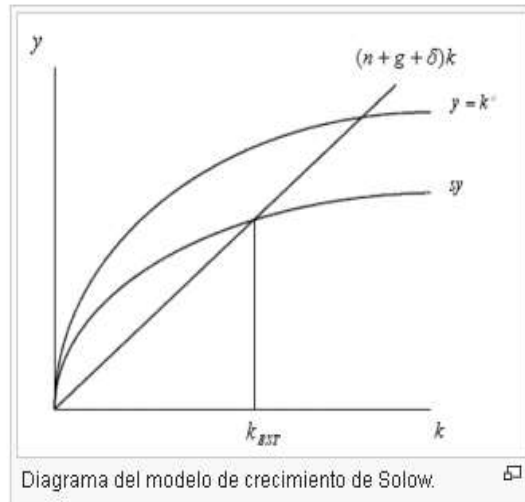
δ = tasa de depreciación del capital existente.

K_t = Capital total en el período t

El término sY representa la inversión efectiva en capital que puede realizar la economía, que es el producto multiplicado por la tasa de ahorro (ya que el modelo presupone que todo el ahorro se invierte). El segundo término de la ecuación δK representa la inversión de reposición (o gastos de amortización) que representa cuanto capital ya no sirve o es inútil para la acumulación de capital.

Equilibrio del estado estacionario

El equilibrio en el modelo de Solow es la senda de la convergencia de los países: una economía, mediante la propiedad de rendimientos marginales decrecientes, tiende a decrecer su producción marginal; o dicho, en otros términos, la producción total cada vez crece menos. Por lo que tiende también a crecer menos, lo que eventualmente hace que se iguale a $(n+g+\delta)$. Esta condición mantiene el stock de capital per cápita efectivo constante, sin variaciones. Sin embargo, en estado estacionario, es posible afirmar que el producto per cápita crece a la tasa de crecimiento de la tecnología, y el producto total crece a la tasa de crecimiento de la población y de la tecnología. El aporte de estas variables exógenas logra explicar el crecimiento en el largo plazo, es decir, cuando la economía alcanza su capital estacionario.



5. RELACIONES ENTRE POLÍTICA ECONÓMICA, PLANIFICACIÓN Y DESARROLLO

5.1 POLÍTICA ECONÓMICA.

La política económica es siempre el resultado de una decisión de la autoridad la cual puede definirse con carácter más o menos amplio, desde el gobierno central de un país hasta otros niveles inferiores que pueden ser región u organismos locales-, toma como referencia unos fines u objetivos deseados y para lograrlos emplea determinados medios o instrumentos.

5.2 PLANIFICACIÓN

Es elaborar un plan general, metódicamente organizado y de gran amplitud, para obtener un objetivo determinado, tal como el desarrollo armónico de una ciudad, el desarrollo económico de una región o país. La planificación permite:

1. Anticipar las consecuencias que producirán las decisiones de gobierno en distintos plazos
 2. Mejora la coordinación de la política económica
 3. Evalúa la gestión pública
- El objetivo de la planificación, es alcanzar mejor coordinación y eficiencia para satisfacer las necesidades de los ciudadanos

5.3 DESARROLLO

Es crecimiento económico, consiste en la expansión del PIB potencial de una zona geográfica determinada –región, país, conjunto de países-. Lo cual representaría una ampliación de la frontera de posibilidades de la producción. Es decir, las cantidades máximas de productos que se pueden obtener dadas unas disponibilidades de factores de producción y una capacidad de generación o adquisición de tecnología. Por tanto, es un hecho que sucede a largo plazo.

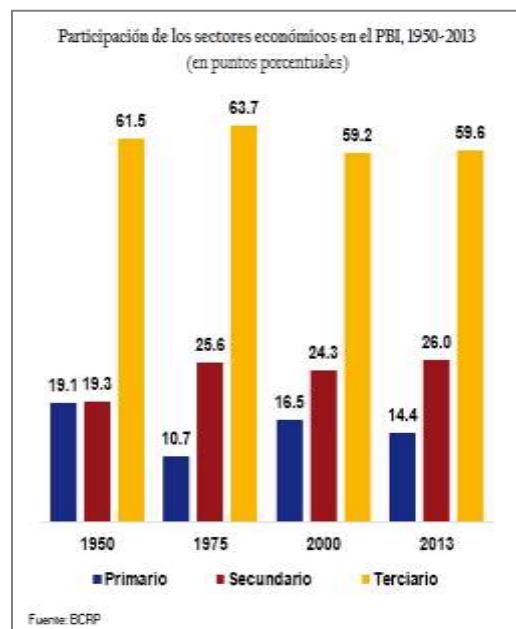
5.4 POLÍTICA ECONÓMICA EN SECTORES PRODUCTIVOS

En la economía existen distintos sectores productivos que conforman las divisiones de la actividad económica. Estas divisiones están relacionadas con el tipo de proceso de producción que desarrollan. Estos sectores productivos son el primario, el secundario y el terciario.

Para conocer la importancia de la política económica en sectores productivos; hay que tener en cuenta dos criterios en cada sector productivo: La participación que tiene en el Producto Interior Bruto cada región y, que porcentaje de población está empleada en cada uno de ellos, teniendo en cuenta de esta manera los puestos de trabajo que genera cada sector.

Los sectores productivos analizados, producen los bienes y servicios, algunos con mayor desarrollo que el otro, por ello es necesario conocer nuestros recursos, nuestros sectores, que permitan tener las bases para implantar las políticas económicas –estas pueden ser política económica fiscal (que permite el crecimiento o enfriamiento económico) o monetaria (que permite el Déficit o superávit fiscal)- que desarrollen el sector con mayor potencial y se corrijan los vacíos que presenten los sectores menos productivos.

El desarrollo sostenido de los sectores productivos de la economía, soportan el avance hacia un desarrollo y crecimiento económico sostenido. El crecimiento económico es definido como la capacidad de una economía para producir cada vez más bienes y servicios a través del tiempo. Desarrollo económico es el aumento persistente del bienestar de una población. Sin crecimiento económico no hay desarrollo económico y viceversa.



6. MODELO DE CRECIMIENTO DE LABINI

PAOLO SYLOS LABINI (1920-2005) fue uno de los más grandes economistas del siglo XX. La noción de oligopolio de Sylos Labini está basada en la noción de competencia de los economistas clásicos, entendida como libertad de entrada en un sector de la actividad económica. Cuando hay barreras de entrada, hay oligopolio. De este modo, el oligopolio se convierte en el caso general, mientras que los mercados competitivos (ausencia de barreras de entrada) y el monopolio (barreras infranqueables) son, excepto en casos límite, en la práctica, difícilmente apreciables. Explicar las barreras de entrada (esto es, su naturaleza y tamaño) llega a ser el objeto central de la teoría de los modelos de mercado. Si los productores ya existentes obtienen una tasa de beneficios notablemente más alta que la obtenida en régimen de competencia, no entrarán en el sector nuevos productores, ya que su cuota de producción constituiría un aumento significativo de la oferta, que conllevaría una caída de los precios. Por consiguiente, las barreras de entrada dependen del tamaño del mercado, de la escala eficiente de las nuevas instalaciones y de la elasticidad de la demanda (la cual determina cuánto deberían bajar los precios dependiendo del incremento de la oferta ocasionado por la nueva fábrica), así como de la tasa de crecimiento del mercado (que determina cuánto durará la caída de los precios). Introduce un aspecto dinámico en la teoría, que entonces es desarrollado para contabilizar el cambio tecnológico y las implicaciones que las formas de mercado oligopolistas tienen sobre la dinámica de la economía; la fijación de precios a través

del *mark-up* se interpreta más como una simple regla para explicar las variaciones en los precios que como una forma de alcanzar el equilibrio en éstos.

Un modelo econométrico para la economía italiana, el primero de esta clase en Italia, fue presentado en 1967 (en *BNL Quarter ly Review*). En él se considera una economía con tres sectores: agricultura, en la que prevalece la competencia; manufacturas, donde la regla es el oligopolio, y el sector servicios, caracterizado por una competencia monopolista. La demanda y la liquidez de la economía determinan las inversiones en manufacturas, el sector de arrastre de la economía; de ahí el proceso de acumulación y crecimiento de la economía en su conjunto como una variante del principio keynesiano de que la demanda efectiva determina el empleo, junto a un papel importante atribuido a la distribución del ingreso. Los precios en los tres sectores siguen reglas dinámicas distintas, debido a las diferentes formas de mercado.

7. PLANIFICACIÓN ECONÓMICA A CORTO PLAZO

El proceso de planificación económica a corto plazo, es el diseño y cuantificación del futuro deseado, futuro que debe ser alcanzable. El proceso se puede desagregar en ciertas actividades:

- a) Determinar los objetivos que se desean alcanzar.
- b) Establecer el camino para llegar a ellos.
- c) Cuantificación de los distintos programas. Así, surgen presupuestos parciales que, adquirirán consistencia integrados en un presupuesto único que garantice la viabilidad y optimice el conjunto.
- d) Se requiere una organización que haga posible que los programas se lleven a cabo eficaz y eficientemente.
- e) Ejecución controlada de los programas. El objetivo de la planificación es la preparación de los resultados. La toma de decisiones coordinadas e integradas para alcanzar unos objetivos y cuya concreción se localiza en los presupuestos.

8. EXPERIENCIAS DE POLITICA DE ESTABILIZACIÓN Y DESARROLLO EN AMERICA LATINA Y EL PERÚ

Las políticas de estabilización aplicadas a partir de agosto de 1990 tuvieron como objetivo la eliminación de la hiperinflación, sentar las bases para la reinserción del país en el sistema financiero internacional, restablecer el orden macroeconómico de manera sostenible y hacer frente a la crisis de balanza de pagos. En contra de lo que usualmente sucedió en otros procesos de estabilización económica en la región, en el Perú se optó por usar la masa monetaria como el ancla nominal del sistema para frenar la hiperinflación. A continuación, se describen las principales políticas macroeconómicas implementadas:

8.1. Política Monetaria

Con el inicio del programa de estabilización, la política monetaria recobró su independencia del marco fiscal y se constituyó en la pieza clave de la lucha contra la inflación, mediante la restricción del financiamiento primario al sector público y a la banca de fomento. En los primeros meses del programa de estabilización, dada la mayor demanda por moneda nacional generada por la contracción del poder adquisitivo de los saldos monetarios, la política monetaria apoyó la remonetización de la economía y evitó una caída no deseada del tipo de cambio por medio de compras de moneda extranjera. En mayo de 1992, se anunció un cambio en la política monetaria, introduciendo instrumentos para realizar operaciones de mercado

abierto además de la emisión. La política monetaria consistió en comprar divisas para garantizar un piso para el tipo de cambio y esterilizar el exceso de emisión con obligaciones del Banco Central de Reserva en moneda nacional. A partir de 1993, la política monetaria se encuentra enmarcada dentro de la Constitución de 1993, donde se establece que el Banco Central de Reserva del Perú cuenta con autonomía dentro de su propia Nueva Ley Orgánica y que su finalidad es preservar la estabilidad monetaria. Mediante su Nueva Ley Orgánica, el Banco Central está prohibido de: financiar al sector público, proporcionar garantías, dar créditos sectoriales y establecer regímenes de tipos de cambio múltiples.

8.2. Política Cambiaria

El régimen cambiario experimentó una serie de cambios y reformas entre agosto de 1990 y marzo de 1991, período en el cual se dictaron las medidas de liberalización del mercado cambiario. Las primeras medidas en materia de política cambiaria se dirigieron hacia la implementación de un sistema de flotación sucia del tipo de cambio, la eliminación de los tipos de cambio múltiples y la sujeción de la política cambiaria a las metas de crecimiento de la base monetaria, con miras a controlar la inflación. Es importante señalar, que, durante los primeros meses del programa de estabilización, se generó cierta confusión entre los agentes por el manejo de la política cambiaria. A pesar del discurso oficial a favor de la devaluación del tipo de cambio real y de que las autoridades intentaron corregir la sobrevaluación cambiaria, el temor que la mayor emisión generara un resurgimiento inflacionario limitó las compras diarias de divisas y con ello la recuperación del tipo de cambio real. El Banco Central se retiraba del mercado cada vez que las autoridades monetarias consideraban que el tipo de cambio se elevaba muy rápidamente, lo cual aumentó la incertidumbre en el público sobre la evolución del tipo de cambio. Se dispuso que el BCRP interviniera en el mercado cambiario cuando lo considerase necesario a través de las instituciones financieras y se eliminó el Mercado Único de Cambios

8.3. Política Fiscal y Tributaria

Se creó un Comité de Caja Fiscal, encargado de programar la ejecución de gastos dependiendo de un estricto control de caja de acuerdo a la disponibilidad mensual de recursos tributarios evitando el financiamiento del déficit fiscal mediante emisión primaria del BCR. Por el lado de los ingresos se crearon una serie de impuestos como el impuesto a las exportaciones, contribuciones de emergencia, se eliminaron una serie de exoneraciones tributarias y aumentaron las tarifas de los bienes y servicios públicos. Por ejemplo, el precio de la gasolina aumentó en 3,000%. Cabe destacar, que el ajuste se centró en impuestos indirectos gracias a la facilidad y rapidez de su recaudación. En noviembre de 1990, el gobierno decide derogar una serie de impuestos y así mantener una estructura tributaria sobre la base de siete impuestos (renta, el impuesto al Valor Agregado denominado Impuesto General a las Ventas (IGV), Impuesto Selectivo al Consumo (ISC), derechos ad valorem CIF, tributo especial al suministro eléctrico, impuesto extraordinario y la contribución al Fondo Nacional de Vivienda). Los ingresos tributarios sólo aumentaron en un 2.3% en términos reales respecto al período anterior. En un principio la urgencia de sanear las cuentas fiscales llevó a la creación de nuevos impuestos y cambios en el ISC e IGV. Así, se elevó la tasa de IGV de 16 a 18%, se redujo la tasa promedio del ISC a los combustibles, se suspendió todos los beneficios tributarios del IGV y se crearon el Impuesto Mínimo a la Renta y el Régimen Simplificado del Impuesto a la Renta. La reestructuración de la Superintendencia Nacional de Administración Tributaria (SUNAT) permitieron obtener resultados favorables en la simplificación administrativa y recaudación tributaria. Así, los ingresos tributarios recaudados por la SUNAT aumentaron de 4.8% del PBI durante el período enero-junio de 1990 a 8.3% en el

mismo período en 1993. El logro de este resultado se obtuvo vía la reducción de la evasión tributaria, siendo una de las medidas más importantes la implementación del Registro Único de Contribuyentes (RUC) mediante el cual se empadronaba a los sujetos alcanzados por las normas tributarias y debía ser renovado en forma periódica. A través de esta medida, la SUNAT logró ampliar su base tributaria de 558,570 contribuyentes en 1993 a 1' 877,858 en diciembre de 1997. En segundo lugar, se mejoró sustancialmente la imagen de la institución, mediante la adquisición de recursos materiales y mejoramiento de la calidad de los recursos humanos.

8.4. Manejo de Deuda Externa

Al 31 de diciembre de 1990, el 68% del stock de la deuda pública de mediano y largo plazo, sin incluir la deuda con el FMI, se encontraba vencida e impaga, especialmente en los casos del Club de París, proveedores sin seguro de garantía oficial y la banca comercial internacional. Durante los primeros 18 meses de aplicación del programa de estabilización y reformas estructurales el Perú no contó con apoyo externo para enfrentar los problemas usuales que se generan al inicio de un programa de estabilización, tanto en el frente fiscal como en el de la balanza de pagos. En setiembre de 1991, se forma el Grupo de Apoyo, en la que se obtuvo compromisos por alrededor de US\$1,100 millones con once países miembros del Club de París, de los cuales el 54% consisten en préstamos en condiciones concesionales y el saldo en donaciones. De acuerdo a Valdivia-Velarde (1992) la conformación del Grupo de Apoyo fue un requisito indispensable para la aprobación del Programa Económico 1991-1992 por el FMI y la renegociación de la deuda bilateral con el Club de París. A partir de este año, los organismos multilaterales propusieron programas para enfrentar el problema de la deuda. Así, se firmaron acuerdos con el FMI y con el Banco Mundial, los cuales contemplaban créditos puentes y/o de ajuste estructural que no se desembolsarían, pero servirían para el pago de atrasos en diciembre de 1992. En marzo de 1993, se materializó este pago de atrasos que permitió entre 1993-1994 recibir préstamos del FMI y Banco Mundial para el financiamiento del ajuste estructural puesto en marcha. Las negociaciones con el Club de París (1991-1993) lograron que se redujera la deuda con algunos países miembros y la inclusión de deudas pre-fecha de corte en las negociaciones. En el primer acuerdo, se estimó que el Perú pagaría US\$345 millones durante el período de consolidación (setiembre de 1991 y diciembre de 1992) a la vez que percibiría un alivio de US\$6592 millones en dicho período. Sin embargo, en 1993 el servicio correspondiente a esta fuente financiera alcanzaría US\$1000 millones anuales, por lo que la presión de pagos que afrontaría el país en el período 1993-1995 equivaldría al 53% de las exportaciones de bienes y servicios. Esta cifra superaba largamente la capacidad de pago del país. Así, en 1993 se firmó un acuerdo donde se reprogramaban las deudas de los créditos concertados antes de enero de 1983 (deuda pre cut-off) y cuyos vencimientos correspondían al período comprendido entre el 1 de enero de 1993 hasta marzo de 1996. Este acuerdo significó un alivio en la presión de pagos durante el período de consolidación de US\$1896 millones. Sin embargo, en 1996, la presión por los vencimientos aunada al servicio creciente con los organismos internacionales, determinó la necesidad de un nuevo acuerdo con el Club de París. El acuerdo firmado contemplaba la reprogramación de un porcentaje de los vencimientos pre cut-off para el período 1996-1998, reduciéndose la presión de pagos de US\$970 millones a alrededor de US\$530 millones anuales. Asimismo, el acuerdo incorporaba un reescalamiento de los vencimientos de un porcentaje del saldo de la deuda pre cut-off de US\$1220 millones anuales a un nivel cercano a los US\$1000 millones para reducir la presión de pagos entre 1999 y 2006

9. MODELO HETERODOXO DE DESARROLLO ELECTIVO

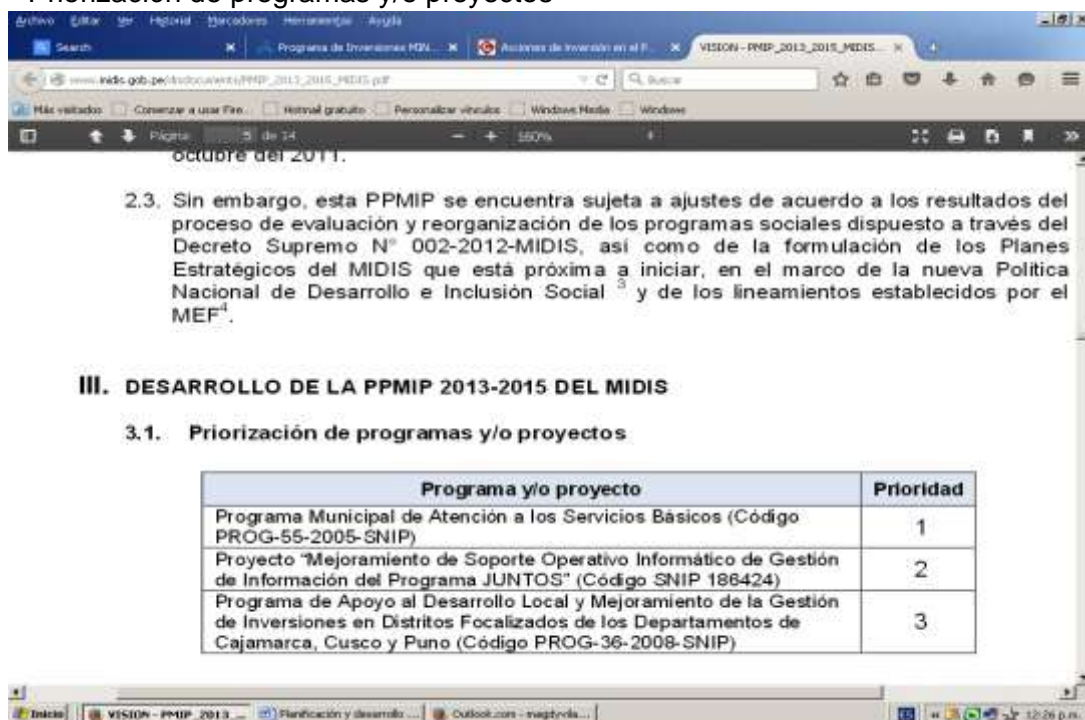
Se refiere a las escuelas del pensamiento económico, que se encuentran fuera de la economía ortodoxa (que está estrechamente relacionada con la economía neoclásica monetarista). La Economía Heterodoxa es la forma en que la sociedad se organiza para los procesos de producción, distribución y consumo de mercancías. Distinguiendo a los individuos como actores que cooperan para el desarrollo de dichas actividades. Mientras que la Economía Ortodoxa se define en términos de "racionalidad-individualismo-equilibrio", la economía heterodoxa puede ser definida en términos de "instituciones-historia-estructura social".

El desarrollo de este modelo tiene dos implicaciones prácticas, la primera es que al profundizar el estudio del equilibrio de los mercados en economías perfectamente competitivas buscando comportamientos optimizantes de los agentes económicos, se obliga al economista a formular supuestos, cada vez más abstractos, alejados de la realidad social y económica, y de la reflexión sobre los principios, implicaciones y resultados de la teoría; en segundo lugar, los supuestos fundamentales de la teoría neoclásica, al excluir de su estudio los comportamientos reales de los individuos y de la sociedad en su conjunto, pierden su capacidad explicativa y la teoría se transforma en una construcción teórica vacía de contenido, imposibilitada para diagnosticar y resolver los problemas y los desafíos económicos a los que se enfrentan las sociedades.

10. PLANES Y PROGRAMAS DE INVERSIÓN

EI MIDIS se encuentra iniciando el proceso de formulación de su Plan Estratégico Sectorial Multianual (PESEM) 2012-2016 y su Plan Estratégico Institucional (PEI) 2012-2016; sin embargo, el Sector viene trabajando sobre la base de los siguientes objetivos estratégicos al 2016:1. Aliviar la pobreza y la vulnerabilidad de hogares en pobreza extrema o extremadamente vulnerables.2. Impulsar la superación de la pobreza en base al desarrollo y ampliación de oportunidades

Priorización de programas y/o proyectos



2.3. Sin embargo, esta PPMIP se encuentra sujeta a ajustes de acuerdo a los resultados del proceso de evaluación y reorganización de los programas sociales dispuesto a través del Decreto Supremo N° 002-2012-MIDIS, así como de la formulación de los Planes Estratégicos del MIDIS que está próxima a iniciar, en el marco de la nueva Política Nacional de Desarrollo e Inclusión Social³ y de los lineamientos establecidos por el MEF⁴.

III. DESARROLLO DE LA PPMIP 2013-2015 DEL MIDIS

3.1. Priorización de programas y/o proyectos

Programa y/o proyecto	Prioridad
Programa Municipal de Atención a los Servicios Básicos (Código PROG-55-2005-SNIP)	1
Proyecto "Mejoramiento de Soporte Operativo Informático de Gestión de Información del Programa JUNTOS" (Código SNIP 186424)	2
Programa de Apoyo al Desarrollo Local y Mejoramiento de la Gestión de Inversiones en Distritos Focalizados de los Departamentos de Cajamarca, Cusco y Puno (Código PROG-36-2008-SNIP)	3

El Ministerio de Trabajo generó a la fecha más de 122 mil empleos temporales, a nivel nacional, a través del Programa “Trabaja Perú”. El Proyecto en mención consiste en la construcción de un muro de contención en la zona J del Asentamiento Humano de Huaycán, cuya inversión asciende a más de 367 mil nuevos soles en el marco de los proyectos de Acción de Contingencia N° 63. Dicho muro beneficiará indirectamente a 500 personas brindándoles seguridad al evitarse así los deslizamientos. En el proyecto participan 30 beneficiarios, de las cuales 25 son mujeres y 05 son varones. Cabe indicar que durante el periodo agosto 2011 - diciembre 2014, el Programa generó -a nivel nacional- 122,148 empleos temporales, beneficiando a 160,183 participantes, de los cuales el 66.1% fueron mujeres y el 33.9% fueron hombres, a través de la ejecución de 2,700 proyectos de infraestructura básica intensivo en mano de obra no calificada, interviniendo en 769 distritos del país, con una inversión de más de S/. 364.2 millones de nuevos soles por parte del Programa. El Programa “Trabaja Perú” es un programa que genera empleo temporal a través del cofinanciamiento de proyectos de infraestructura básica, social y económica en la población desempleada y subempleada de las áreas urbanas y rurales en condición de pobreza y pobreza extrema.

El Programa FIP -Plan de Inversión Forestal-; (el Banco Interamericano de Desarrollo (BID) está apoyando al gobierno peruano en el proyecto de preparación para REDD+, en el marco del Fondo Cooperativo para el Carbono Forestal (FCPF.) tomando en cuenta la disponibilidad de recursos y los potenciales cofinanciamientos vinculados a las propuestas del Plan de Inversión, se decidió desarrollar proyectos piloto integrales con enfoque territorial, en áreas geográficas específicas, con el objetivo de maximizar los impactos potenciales del programa. Se priorizaron tres ámbitos de intervención: Atalaya, Tarapoto-Yurimaguas y Puerto Maldonado-Iñapari, donde se espera que el FIP genere el mayor impacto posible en la reducción de emisiones y más beneficios sociales y ambientales. Las tres zonas conforman una muestra representativa de la dinámica de deforestación y degradación forestal de la Amazonía peruana, por lo cual los proyectos podrán ser replicados y ampliados en otros ámbitos de la Amazonía. Los proyectos elegidos son: Proyecto 1: Gestión integrada del paisaje forestal en el eje Tarapoto-Yurimaguas, en las regiones San Martín y Loreto. Proyecto 2: Ordenamiento y gestión forestal para prevenir la deforestación y la tala ilegal en Atalaya, en la región Ucayali. Proyecto 3: Gestión integrada del paisaje en el eje Puerto Maldonado-Iñapari y Reserva Comunal Amarakaeri y comunidades beneficiarias, en la región Madre de Dios. Proyecto 4: Fortalecimiento de la gobernanza e innovación forestal a nivel nacional. El objetivo es fortalecer la gobernanza forestal en la implementación de las reformas de políticas públicas y la consolidación de instrumentos de gestión y financieros que promuevan la competitividad de los bosques naturales.

MINCETUR, programa “Al turista lo Nuestro” El programa realiza las siguientes actividades:

- Identifica los productos regionales que demandan los prestadores de servicios turísticos en los destinos priorizados del MINCETUR.
- Con apoyo de alianzas estratégicas, analiza y selecciona a los productores que pueden satisfacer la demanda identificada previamente y cumplan con los requisitos de adhesión al programa.
- Vincula a los prestadores de servicios turísticos con los productores que hayan demostrado cumplir con las exigencias sanitarias y comerciales del mercado.
- Reconoce de manera diferenciada a los prestadores de servicios turísticos que incorporen en su cadena de suministros a los productores ubicados en sus regiones.

- Promociona a los prestadores de servicios turísticos mediante instrumentos de difusión y espacios de promoción institucionales.

11. DECISIONES ACERCA DE LAS DISTINTAS PERCEPCIONES SOBRE EL DESARROLLO ECONÓMICO PERUANO 1920-1995

Gobierno de Augusto B. Leguía (1919-1930). Llego al poder con el apoyo independiente y previo golpe de estado del 04/07/1919 anunciando una patria nueva. Dio la constitución de 1920. Se da la expansión urbana en Lima. Las clases medias entran a la arena política. Se funda el partido aprista y socialista. Llegan a su fin los partidos demócratas y civilistas.

Posterior a 1930, la crisis mundial de 1929 y sus secuelas –Segunda Guerra Mundial incluida— hasta 1945, fueron para el Perú, como para gran parte de América Latina, la oportunidad para ensayar un desarrollo económico diferente. Con los precios de las exportaciones caídos, los mercados de los países desarrollados en una situación difícil, parecía el momento propicio para avizorar las ventajas del desarrollo orientado al mercado interno y comenzar a aprovechar la demanda por bienes de consumo urbano que había levantado la edad de oro de las exportaciones. Durante ésta, diversas ciudades, como Piura, Chiclayo, Trujillo, Ica, Huancayo, Arequipa, Cuzco, vieron crecer su población, pero, sobre todo, vieron la aparición de una población definitivamente “urbana”, habían cortado lazos con la actividad campesina, y se habían especializado en el comercio, la industria o la actividad administrativa.

El arribo al poder integrada por el partido aprista, en 1945, representaría la cima (e inmediata caída) de este proyecto (ciclo de “desarrollo hacia adentro” -llamado así por contraste al “desarrollo hacia fuera” del período previo-). El Perú recién se ubicaría en las décadas de 1950 o 60 a la etapa de desarrollo “hacia adentro” no obtuviese resultados a la altura de los alcanzados en países como México, Argentina o Brasil, fue achacado en las versiones dependentistas por la mala calidad de nuestra élite. No era una burguesía industrialista, sino apenas una oligarquía de unas decenas de familias, carente de un proyecto de desarrollo nacional y cargada de valores anacrónicos como el rentismo, el estatus racial/social y el culto a lo europeo. El ciclo de retorno al modelo exportador en 1948 se vio interrumpido en los años sesenta por el primer gobierno de Belaunde, o más claramente por la revolución militar de Velasco Alvarado. El Perú habría retomado el modelo de industrialización forzada, aun cuando ello implicase el sacrificio del sector exportador, hasta entonces claro conductor de la economía nacional.

Existieron tres ciclos que intentaron reestructurar el patrón de desarrollo primario exportador de la economía peruana: el oligárquico entre 1956-1962, el de la clase media, entre 1963-1968, y el militar reformista de 1969-1975. Cada uno fue más radical que el anterior, y al final de los tres ciclos el grado de dependencia de la economía peruana habíase atenuado de modo importante y que había ocurrido una “modernización del capitalismo peruano”; con el ritmo de crecimiento de la economía de los Estados Unidos (aunque esta asociación se debilitaría después de 1980).

Se dio el liberalismo hasta 1960, proteccionismo desde entonces hasta 1990, y retorno al liberalismo. Sin embargo, las consecuencias de la reforma agraria de 1969, seguramente la más importante iniciativa del Estado peruano en el siglo veinte para modernizar la economía, ampliar el mercado interno y propiciar la industrialización.

12. ANTECEDENTES DEL PENSAMIENTO CLÁSICO. SMIT, MALTHUS, RICARDO, SAY, MILL.

12.1 Adam Smith

Nació en Escocia. Se le considera como el fundador de la escuela clásica. En 1776 publicó la Investigación sobre la Naturaleza y Causas de la Riqueza de las Naciones.



El progreso económico y la división del trabajo

La división del trabajo incrementa la producción por tres razones:

- 1º) Aumenta la destreza de cada operario, pues éste realiza repetidamente una tarea sencilla.
- 2º) Se ahorra tiempo, ya que el trabajador no necesita cambiar de una clase de trabajo a otra.
- 3º) Se puede inventar maquinaria para incrementar la productividad una vez que las tareas se han simplificado y convertido en rutinarias.

Teoría del valor

El valor era independiente de los caprichos del mercado. Los precios nominales podrían fluctuar, pero el valor permanecería constante. El valor del bien dependía de la cantidad de trabajo necesaria para producirlo.

Teoría de la acumulación

Esta teoría viene condicionada por la distribución de la renta entre las diversas clases sociales. Los capitalistas eran los agentes principales a través de los cuales la renta se convertiría en acumulación permitiendo una mayor división del trabajo y aumento de la productividad, y una mayor riqueza. Por ello, Smith veía en la acumulación de los beneficios el motor que pone en movimiento la mejora de la sociedad.

La mano invisible del mercado no sólo asigna las tareas, sino que también dirige a las personas en la elección de su ocupación y hace que se tenga en cuenta las necesidades de la sociedad. De la misma manera, el mercado regula cuales son las mercancías que han de producirse.

Smith fue el gran defensor del "Laissez Faire" es decir, de la no-intervención del gobierno en los asuntos económicos. A su juicio, los gobiernos son derrochadores, fáciles de corromper, ineficaces e inclinados a otorgar privilegios en detrimento de la sociedad en su conjunto. Para promover el bienestar, los mejores medios son el estímulo del propio interés y el desarrollo de la competencia. De esta forma, los deberes del estado deberían ser:

- a) Proteger a los miembros de la sociedad de la injusticia y la opresión.
- b) Sostener las instituciones públicas.
- c) Realizar obras de infraestructura.

12.2 David Ricardo

Economista inglés, autor de nuevas teorías sobre el valor, la moneda, los bancos de emisión, etc. Fue la figura más destacada de la escuela clásica después de Smith.



Se interesó por los precios relativos más que por los absolutos; deseaba descubrir la base de las relaciones del intercambio entre las mercancías. Ricardo también desarrolló la teoría de los costos comparativos y sostenía que cada país debería especializarse en aquellos cuyo costo comparativo fuese más elevado. Esta es la base de la política de libre comercio. Su obra: Principios de Economía Política.

La renta económica

Decía que las diferencias en la calidad de las rentas de la tierra determinarían que los propietarios de las tierras fértiles obtendrían rentas económicas más altas. La clave de la aparición de renta económica radica, pues, en que la oferta de tierras fértiles es rígida.

Ley de la distribución

Destacó que la renta total estaba limitada por los rendimientos decrecientes. Los incrementos en la renta alcanzados por una clase social tienen que lograrse a costa de arrebatárselos a otro grupo social. Ricardo pensaba que el crecimiento de la población acompañaba a la expansión económica, y que esta expansión llevaría consigo un aumento de las necesidades de alimentos que, debido a la ley de los rendimientos decrecientes, solo podrían satisfacerse a costos más altos.

12.3 Juan Bautista Say

Economista francés (1767-1832). Uno de los fundadores de la escuela librecambista. Su obra: Tratado de Economía Política. Suponía que la economía tiende siempre a una situación de equilibrio con pleno empleo, y, en tal sentido, elaboró una teoría que alcanzó en general difusión con el nombre de "Ley de los mercados" de Say, descansa en dos principios: Los productos se cambian por productos, la demanda de bienes está constituida por otros bienes. Esta ley es una pieza básica, pues fundamenta la supuesta propiedad de ajuste automático de los mercados defendida por los economistas clásicos.

En la primera afirmación, Say restringe el dinero al papel de medio de cambio y de catalizador del comercio. Según Say, el dinero, como tal, no tiene otro valor que el de comprar algo con él; su uso, por lo tanto, no altera el hecho básico en las transacciones, el intercambio de bienes. Say consideraba revolucionario este hallazgo, puesto que demostraba la falacia de la visión mercantilista de que valdrá la pena adquirir dinero como activo.

Say argumentaba que son productos y no dinero lo que los individuos en realidad desean. En la segunda afirmación Say sostenía que la demanda de bienes está constituida por otros bienes. Interpretaba que el acto de producir generaba renta suficiente para comprar el producto. Defendía que, si se establecía la correcta combinación de mercancías, todo se vendería, porque la producción estaba proyectada para la compra, o, simplemente porque la oferta crea su propia demanda. Esta proposición se refería a la economía en su conjunto y no a la

situación de empresas o industrias individuales. Dado que, según los supuestos introducidos, nunca podría existir una deficiencia de la demanda agregada, se descartaba la posibilidad de una superproducción general.

La conclusión anterior descansaba en una importante hipótesis: la de que todos los ingresos se gastaban y nada se atesoraba. Según la ley de Say, la oferta crea su propia demanda, de forma que se descarta la posibilidad de una superproducción general. No obstante, siempre cabe la posibilidad de que surjan perturbaciones, nacidas de equivocaciones en los cálculos de los empresarios o de cambios en los gustos del público, que determinen que un vendedor cualquiera se encuentre con una cantidad importante de mercancías no vendidas.

12.4 Thomas R. Malthus

Economista inglés (1766- 1834), estudió matemáticas, fue clérigo, escritor y profesor de Historia y Economía Política. En 1798 aparece su Ensayo sobre el Principio de la Población, dándole perdurable fama. En 1820 se publicó los Principios de Economía Política. Fue el adversario intelectual de Ricardo en muchas ocasiones. Dentro de la escuela clásica, representa la actitud más pesimista respecto al futuro del mundo. Argumentaba que la raza humana tendía a multiplicarse a un ritmo muy rápido, y que la tierra, a diferencia de la población, no puede multiplicarse. La consecuencia de esto era que el número de habitantes tarde o temprano dejaría atrás a la cantidad de alimentos necesarios para mantenerlos. Las guerras, las epidemias y las plagas resultaban necesarias para regular la población: "el hambre parece ser el último y más temible recurso de la naturaleza".



Además de la perspectiva sombría creada por la teoría sobre la población, Malthus concibió una idea económica que también fue motivo de inquietud. Malthus vivía preocupado por la posibilidad de lo que él llamaba un "atascamiento general", esto es, una inundación de mercancías sin posibles compradores.

12.5 John Stuart Mill

Filósofo inglés (1806-1873). Sus aportaciones más notables pertenecen a la lógica: técnica del pensar y del investigar. El conocimiento parte de la experiencia y sobre ella elabora leyes generales mediante la introducción cuyo método era: concordancia, diferencias, generalizaciones de los procesos efectivos del pensar. En ética defiende el utilitarismo. El fin supremo del obrar debe ser la obtención del máximo bienestar para el mayor número de sujetos. Sus obras: Principios de Economía Política; El Utilitarismo. Inició su obra con el objetivo de consolidar el análisis clásico, de hecho, su contribución a la economía fue mucho más lejos, pues incluso revisó algunas de las premisas de la tradición clásica. Así, Mill, se apartó de la ortodoxia de su época al poner de relieve que hay dos tipos de leyes en la ciencia económica, las de la producción y las de la distribución.



Las Leyes de Producción son inmutables, pero no las de la distribución

Según Mill, de los dos tipos de leyes mencionadas, unas eran inmutables- pues venían fijadas por la naturaleza y la tecnología- y gobernaban la producción. Los hombres sólo podían ajustarse a estas leyes, pues eran impotentes para cambiarlas. Otro tipo distinto de leyes eran las que gobernaban la distribución del producto social. Las consecuencias de estas leyes estaban socialmente determinadas y quedaban sujetas al control humano, de forma que la distribución

existente de la renta podía ser alterada. Mill aceptaba la conclusión de que, si se confirmaba los pronósticos malthusianos, los salarios se mantendrían en el nivel de subsistencia. Pero este no era, en modo alguno, el único resultado posible, Mill, en contra de todo lo defendido por Malthus, creía que la conducta de la clase trabajadora no era difícil de cambiar. Opina que quizá hiciera falta una elevación del nivel de educación general, y, que, si ello se consiguiera, se lograría elevar los gustos y aspiraciones de la clase trabajadora y cambiar su conducta, de forma que la población iría disminuyendo proporcionalmente respecto del capital. Por otro lado, Mill, se sentía preocupado por la tendencia hacia la inestabilidad, que probablemente coincidiría con la aproximación al estado estacionario, y con las tasas de beneficio decreciente. Creía que con la llegada del estado estacionario algunos empresarios se sentirían inclinados a rechazar las tasas de beneficios corrientes y a buscar negocios altamente arriesgados, con la esperanza de cosechar beneficios superiores a la media. Una posible solución a estos problemas sería que el Estado recogiera, por medio de impuestos, una parte creciente de los fondos potencialmente beneficiosos. De este modo disminuiría la caída de las tasas de beneficios sobre el capital privado y se reduciría la volatilidad del sistema.

13. PLUSVALÍA: (P)

La plusvalía está constituida por las utilidades netas, el interés y la renta. En términos de nomenclatura actual se podría sostener que la plusvalía constituye el ingreso de los propietarios de los medios de producción, o, en otros términos, es la diferencia entre el producto neto y lo pagado en concepto de salarios. También aquí sería conveniente señalar que, en términos de valor, tal como utilizó Marx este concepto, la plusvalía, constituiría un trabajo excedente, o sea, la parte de la jornada de trabajo que rebasa el valor de la fuerza de trabajo.

Vamos a suponer que para producir un bien se requieran 4 horas de fuerza de trabajo, así que el capitalista contrata a un obrero para que trabaje 8 horas. En esa jornada este produce 2 unidades de ese bien. Sin embargo, el capitalista le paga solo lo de una unidad, el resto corresponde a la plusvalía que generó el trabajador.

Un ejemplo más sencillo es que un trabajador que cobra por 8 horas de trabajo un salario mínimo, seguramente lo que produce excede esa cantidad. El excedente que se produjo es lo que se conoce como plusvalía.

CONCLUSIONES

Como base principal para que una nación pueda desarrollarse es sumamente necesario que exista crecimiento económico y para lograr esto es necesario el mecanismo del ahorro para que a través de ello se pueda invertir que al mismo tiempo generará ingresos que permitan que el capital fijo y el capital variable se incrementen para generar nuevos empleos y sostenibilidad en la calidad de vida. En este caso la teoría de Robert Solow hace una crítica al modelo de crecimiento de Domar y Harrod debido a que estos dos personajes planteaban el crecimiento económico en el corto plazo y de como lo producido en un periodo determinado influye para que la inversión sea constante. Para Solow las cantidades producidas en un tiempo determinado no pueden ser contantes con el tiempo tienden a disminuir debido a diferentes factores tales como el crecimiento poblacional que generaría mas gastos al gobierno y las inversiones disminuirían debido a las complicaciones en la distribución de las riquezas tal como lo planteaba David Ricardo que según el planteaba era dicha distribución el principal problema que tenía un país.

Por otro explicar el proceso de cambios económicos que se vivieron a partir de 1920 tanto en américa latina como en el Perú para definir los cimientos del modelo económico existente actualmente y todos los problemas sociales y económicos que se tuvieron que sobrellevar y superar.

Finalmente, la restructuración que se tuvo que realizar en el Perú para lograr la estabilización que se buscaba durante los años 90´ producto de la hiperinflación y los problemas sociales provocados por los levantamientos terroristas. Desde el lado monetario, cambiario y Tributario hasta los lograr gran parte del pago de la deuda externa que en ese entonces era elevada. Hasta la actualidad el Perú vive un crecimiento económico regular en el que cada año la competitividad se hace más visible, además que a nivel económico en los últimos años es uno de los países que se ha mantenido estable en la región siendo reconocido a nivel mundial por lograr este equilibrio.